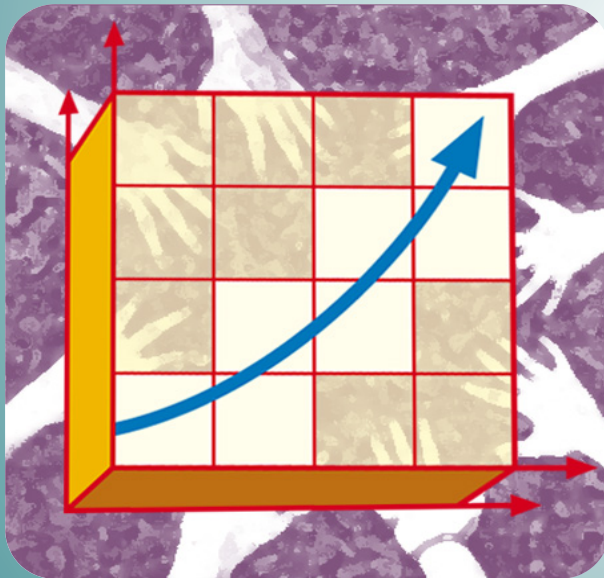


# Desarrollo Económico

## Tema 7. Patrones de cambio estructural



**Daniel Díaz Fuentes**  
**Marcos Fernández Gutiérrez**

Departamento de Economía

Este tema se publica bajo Licencia:

[Creative Commons BY-NC-SA 4.0](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/)

- ▶ 7.1. Estructuralismo empírico: Cambio estructural.
- ▶ 7.2. Pautas identificables en el proceso de transición.
- ▶ 7.3. Restricciones internas y externas. Pautas opcionales y políticas. Tipos de estrategias de desarrollo y casos.
- ▶ 7.4. Nueva Economía Estructural.

## 7.1. Cambio estructural

### Análisis del Cambio Estructural:

Pautas de desarrollo: proceso secuencial de transformaciones interrelacionadas en la estructura económica, industrial e institucional de un país.

- **Estructuralismo empírico Chenery y Syrquin 1989:**

[http://www-wds.worldbank.org/servlet/WDSContentServer/IW3P/IB/2000/07/07/000178830\\_98101903571311/Rendered/PDF/multi\\_page.pdf](http://www-wds.worldbank.org/servlet/WDSContentServer/IW3P/IB/2000/07/07/000178830_98101903571311/Rendered/PDF/multi_page.pdf)

- Análisis empírico de la experiencia de los países.
- Análisis comparativo entre países.
- Periodos largos. Segunda mitad del s. XX.
- Estructura económica en función de variables independientes (renta *per capita*, tamaño, dotación de recursos).

## 7.1. Cambio estructural

- **Desarrollo:**

Transición de un sistema económico tradicional a otro moderno:

- Mayor ahorro e inversión es una condición necesaria, pero no suficiente.
- Requiere **transformaciones** (interrelacionadas) **de la estructura económica y social:**
  - Producción.
  - Demanda agregada.
  - Demanda intermedia (factores y recursos).
  - Comercio internacional.
  - Factores sociales, políticos y demográficos.

## 7.2. Pautas identificables en el proceso de transición

### Transición al desarrollo:

Proceso identificable de **crecimiento y cambio estructural** con características similares en todos los países.

- **Estimación:**

$$X = \alpha + \beta_1 \ln y + \beta_2 (\ln y)^2 + \gamma_1 \ln N + \gamma_2 (\ln N)^2 + \sum \delta_i T_i + \varepsilon F$$

X = Variable independiente.

y = PNB (dólares de 1964).

N = Población.

F = Entrada neta de recursos.

T<sub>i</sub> = Lapso de tiempo.

101 países con N > 1.000.000, entre 1960 y 1985.

## 7.2. Pautas identificables en el proceso de transición

- 7.2.1. Procesos de **acumulación**.
- 7.2.2. Transformación de la **demanda** y la **oferta** de productos básicos.
- 7.2.3. Transformación del **uso de factores**.
- 7.2.4. **Procesos relacionados**.

## 7.2.1. Procesos de acumulación

- **Acumulación:** empleo de recursos para  $\Delta$  **capacidad productiva** de la economía:
  - Inversión en capital físico.
  - Mejora del capital humano (salud, educación, nutrición).
  - Acumulación de conocimientos (I+D).
  
- **Indicadores:**
  - Ahorro (S).
  - Inversión (I).
  - Ingresos públicos/PIB, como capital humano.
  - Matrícula escolar.

## 7.2.1. Procesos de acumulación

- **$\Delta$  sustanciales de S e I** durante la transición, especialmente en las fases iniciales.
- Tendencia al  **$\Delta$  de las rentas públicas.**
- **Explicaciones:**
  - $\Delta$  ahorro al incrementarse el peso de los beneficios sobre el PIB.
  - $\Delta$  Rentas públicas, mayor capacidad recaudatoria en nuevos sectores.
  - Efecto directo del ingreso ascendente.



## 7.2.2. Transformación de la demanda y la oferta de productos básicos

- Característica dominante de la transición.
- Clasificación:

	Valor agregado de la producción		Exportaciones		Consumo
$V_p$	Agricultura y minería	$E_p$	Primarias	$C_f$	Alimentos
$V_m$	Manufacturas y construcción	$E_m$	Industria	$C_{nf}$	No alimentos
$V_u$	Servicios públicos	$E_s$	Servicios		
$V_s$	Servicios de mercado				

- Identidades contables:

$$- Y = V_p + V_m + V_u + V_s$$

$$- Y = (C_f + C_{nf}) + \underline{G + I + (E - M)}$$

$$- C = (C_f + C_{nf})$$

$$- E = E_p + E_m + E_s$$

Demanda interna

## 7.2.2. Transformación de la demanda y la oferta de productos básicos

- **Pautas:**

- Cambios en la composición de la demanda interna.
- Cambios en las ventajas comparativas resultantes de los procesos de acumulación.

- **Transformaciones:**

- 7.2.2.a. Demanda.
- 7.2.2.b. Comercio.
- 7.2.2.c. Producción.

## 7.2.2.a. Transformación de la demanda interna

- $\nabla$  % Consumo de alimentos (y consumo total privado).
- $\Delta$  Consumo productos no alimentarios, inversión y consumo del gobierno.
- Elasticidad renta de la demanda de alimentos.

## 7.2.2.c. Transformación de la producción

- **Transformación media de la producción:**
  - Transf. Demanda Interna.
  - +
  - Transf. Comercio.
  
- **Pautas:**
  - $\nabla$  Peso Prod. Primaria.
  - $\Delta$  Industria (demanda interna) y servicios.
  - A 300 \$ de 1964,  $V_m$  supera a  $V_p$ .

## 7.2.3. Transformación del uso de factores

- **Componentes:**
  - Cambios en las proporciones globales de los factores por la acumulación.
  - Reasignación de los factores.
  - Incrementos en la productividad total de los factores.
- Si todos los sectores tuvieran la misma función de producción y se enfrentaran a los mismos precios de los factores, las pautas de uso de los factores seguirían pautas de producción (descritas) y de empleo similar.
- En caso contrario, divergencias en las funciones de producción y en la oferta de trabajo y capital en cada sector.

## 7.2.3. Transformación del uso de factores

### Empleo

- $\nabla$  Peso empleo en sector primario e  $\Delta$  empleo industrial y de servicios.
- El empleo industrial supera al del sector primario al nivel de 800 \$ de 1964 (mucho más tarde que en términos de producción).

## 7.2.3. Transformación del uso de factores

### Productividad

- La productividad de la mano de obra es mayor en servicios e industria que en el sector primario.
- En las primeras fases de la transición, el desfase se incrementa. Finalmente, se reduce.
- **Explicación:** rápido crecimiento de la población y limitación de tierra (EMO). Pero no en Canadá, Nueva Zelanda o Argentina.

### Productividad

- Las diferencias de productividad laboral entre los distintos sectores suelen ser muy grandes.
- En Malawi, la productividad del trabajo en la minería es 136 veces mayor que en la agricultura.
- Si todos los trabajadores de Malawi podrían emplearse en la minería, la productividad del trabajo de Malawi se correspondería con la de los Estados Unidos.
- En el proceso de crecimiento, el trabajo y otros recursos se reasignan de los sectores menos productivos a los sectores más productivos. Esto es el cambio estructural.
- Tenemos que asegurarnos de que el trabajo se reasigna a actividades más productivas, de lo contrario, el cambio estructural podría reducir el crecimiento.



## 7.2.4. Procesos relacionados

### Urbanización

- **Incremento del % de población urbana:**
  - Incremento de la industria y los servicios.
  - Incentivo a emigrar de zonas rurales.
  
- **Consecuencias:**
  - Sesgo urbano en la asignación de recursos.
  - Concentración del crecimiento en los sectores más modernos.

## 7.2.4. Procesos relacionados

### Distribución de la renta

- Empeoramiento inicial de la distribución del ingreso.
- Hasta que se difunde el progreso y desaparece el dualismo.
- Posteriormente, extensión de la educación, menor crecimiento de la población, etc.
- Casos particulares.

## 7.2.4. Procesos relacionados

### Transición demográfica

- Reducción de las tasas de mortalidad (al principio, más intensa) y de natalidad. Transición demográfica.

## 7.3.1. Restricciones internas y externas

- Estructuralismo empírico enfatiza también en **restricciones al desarrollo**:
  - **Internas**:
    - Población (excedente de mano de obra, tamaño del mercado).
    - Extensión del país.
    - Dotación de recursos naturales.
    - Instituciones, políticas públicas y estrategias de desarrollo.
  - **Externas**. Disponibilidad o acceso a:
    - Tecnología.
    - Financiación.
    - Comercio.
- En la medida en que los países superen las restricciones, desarrollo más rápido.

## 7.3.1. Restricciones internas y externas

- **Transición:**

- **Factores homogéneos:**

- Cambios en la demanda de los consumidores con ingresos crecientes.
    - Acumulación de capital físico y humano para incrementar PIB pc.
    - Acceso a tecnología similar.
    - Acceso al comercio internacional.

- **Elementos diferenciadores:**

- Objetivos sociales y elección de políticas.
    - Recursos naturales.
    - Tamaño de los países.
    - Acceso al capital externo.
    - Cambios en el curso del tiempo.

## 7.3.2. Pautas opcionales y políticas públicas

- No determinismo. Diferencias (objetivos sociales y restricciones) llevan a distintas opciones de política y estrategias de desarrollo.
- A partir de las pautas comunes observadas y de las disparidades entre países respecto a las restricciones, se identifican diferentes **estrategias de desarrollo**.
- **Factores:**
  - **Tamaño** (población y tamaño del mercado; economías de escala, demanda interna e industrialización):
    - Pequeños, superar restricción externa mediante comercio.
    - Grandes.
  - **Disponibilidad de recursos naturales:**
    - Orientación primaria.
    - Orientación equilibrada.
    - Orientación industrial.

	Grande	Pequeña
O. Primaria	<b>L</b>	<b>SP</b>
O. Industrial		<b>SM</b>

## 7.3.2. Pautas opcionales y políticas públicas

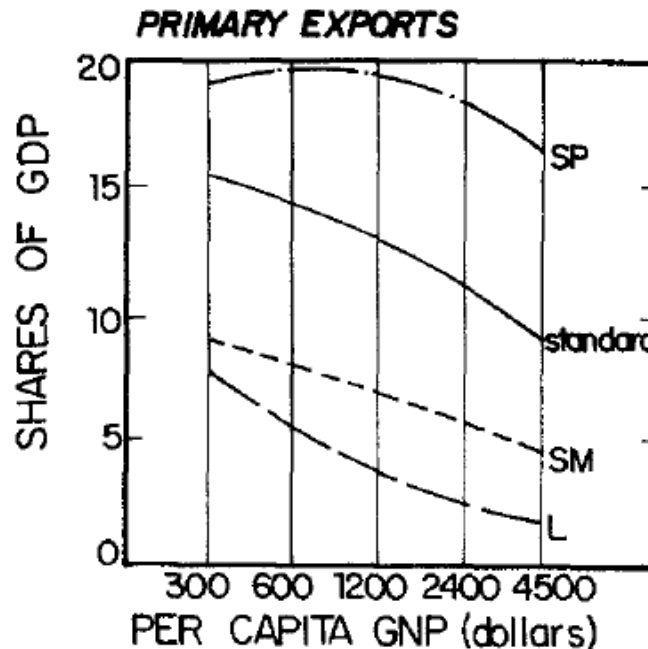
(PNB per cápita = \$200)

<i>Partida</i>	<i>Valor estimado a y = \$200</i>			
	<i>Muestra total<sup>a</sup></i>	<i>Grande<sup>b</sup></i>	<i>SP<sup>c</sup></i>	<i>SM<sup>c</sup></i>
<i>Acumulación</i>				
Inversión	0,188	0,201	0,154	0,195
Ahorro	0,171	0,181	0,163	0,094
Ingresos del gobierno	0,181	0,158	0,198	0,181
<i>Transformación de la demanda</i>				
Consumo privado	0,686	0,708	0,686	0,746
<i>Transformación del comercio</i>				
Exportaciones totales	0,218	0,123	0,239	0,266
Exportaciones primarias	0,136	0,063	0,203	0,098
Exportaciones de manufacturas	0,034	0,028	0,016	0,088
Entrada de capital	0,016	0,020	-0,009	0,101
Sesgo del comercio	0,47	0,28	0,78	0,04
Orientación del comercio	0	-0,19	0,31	-0,43
<i>Transformación de la producción</i>				
Proporción de la primaria	0,327	0,320	0,358	0,235
Proporción de la industria	0,215	0,250	0,177	0,216
Servicios públicos y otros	0,458	0,430	0,465	0,549
Sesgo de la producción	0,112	0,070	0,181	0,019
Orientación de la producción	0	-0,042	0,069	-0,093

## 7.3.2. Pautas opcionales y políticas públicas

### Patrón de especialización primaria para tres grupos de países:

- Grandes: **L**.
- Pequeños industrial: **SM**.
- Pequeños de especialización primaria: **SP**.

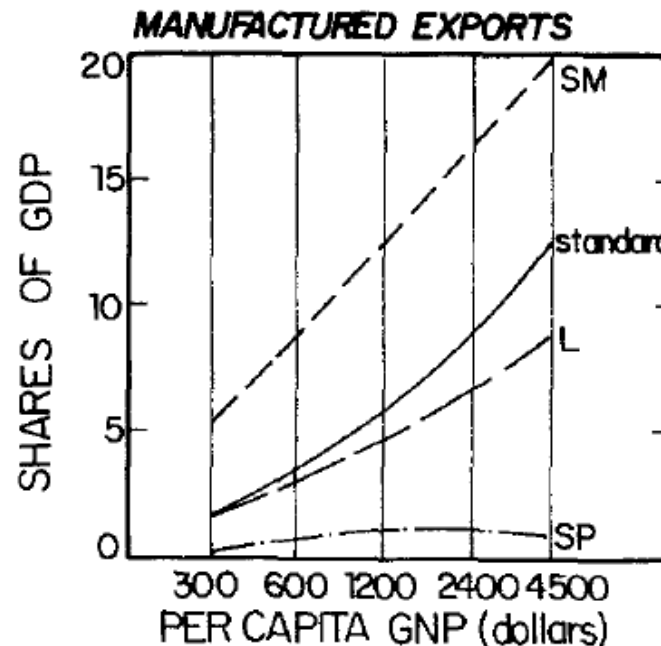




## 7.3.2. Pautas opcionales y políticas públicas

**Patrón de especialización industrial para tres grupos de países:**

- Grandes: **L**.
- Pequeños industrial: **SM**.
- Pequeños de especialización primaria: **SP**.



## 7.3.2. Pautas opcionales y políticas públicas

- Grupos de 25-30 países (300-400 observaciones).
- Dimensiones de la transición estimadas separadamente para los tres grupos:
  - $V_m$
  - $V_p$
  - $E_m + E_s$
  - $E_p$
- Las estimaciones mejoran cuando los grupos son más homogéneos.

## 7.3.2. Pautas opcionales y políticas públicas

- **Punto P,  $V_m > V_p$ .**
- **Países L:**
  - Bajo nivel de comercio (especialmente,  $E_p$ ).
  - Importancia de la demanda interna.
  - Cambios en demanda interna, P temprano.
- **Países SP y SM:**
  - $E_p$  son muy inferiores en SM.
  - SM, como L, necesita F (capital extranjero).
  - En SM la industrialización (P) es más temprana (220 \$, frente a 500 \$ en los SP).

## 7.3.3. Tipos de estrategias de desarrollo

- **Pautas de cambio estructural** de SM, SP, L, derivadas de:
  - **Tamaño** del país.
  - Disponibilidad de **recursos naturales**.
  - Un tercer factor: **políticas gubernamentales**:
    - **Políticas orientadas hacia el exterior**:
      - \* Fomento de las exportaciones.
      - \* Elevado grado de apertura y/o incremento del mismo.
    - **Políticas orientadas hacia el interior**:
      - \* Diseñadas para favorecer la sustitución de importaciones en la industria (ISI).
      - \* Baja y/o decreciente apertura.
      - \* Exportaciones industriales no rentables, predominan  $E_p$ .

## 7.3.3. Tipos de estrategias de desarrollo

- **Indicadores utilizados:**

1. **Proporción relativa de exportaciones** ( $E / \hat{E}$ ).

Si  $> 1$  → apertura mayor que el patrón esperado.

2. **Crecimiento de la apertura:**  $\Delta(E / \text{PIB})$ .

3. **Índice de orientación del comercio:**  $TO = [(E_p - E_m) / E] - [(\hat{E}_p - \hat{E}_m) / \hat{E}]$ .

Si  $TO > 0,1$  → comercio de orientación primaria.

4. **Índice de orientación de la producción:**  $PO = (V_p - V_m) - (\hat{V}_p - \hat{V}_m)$ .

Si  $PO > 0,7$  → producción de orientación primaria.

5. **Proporción de capital externo (F) en el PIB.**

## 7.3.3. Tipos de estrategias de desarrollo

(PNB per cápita = \$200)

<i>Partida</i>	<i>Valor estimado a y = \$200</i>			
	<i>Muestra total<sup>a</sup></i>	<i>Grande<sup>b</sup></i>	<i>SP<sup>c</sup></i>	<i>SM<sup>c</sup></i>
<i>Acumulación</i>				
Inversión	0,188	0,201	0,154	0,195
Ahorro	0,171	0,181	0,163	0,094
Ingresos del gobierno	0,181	0,158	0,198	0,181
<i>Transformación de la demanda</i>				
Consumo privado	0,686	0,708	0,686	0,746
<i>Transformación del comercio</i>				
Exportaciones totales	0,218	0,123	0,239	0,266
Exportaciones primarias	0,136	0,063	0,203	0,098
Exportaciones de manufacturas	0,034	0,028	0,016	0,088
Entrada de capital	0,016	0,020	-0,009	0,101
Sesgo del comercio	0,47	0,28	0,78	0,04
Orientación del comercio	0	-0,19	0,31	-0,43
<i>Transformación de la producción</i>				
Proporción de la primaria	0,327	0,320	0,358	0,235
Proporción de la industria	0,215	0,250	0,177	0,216
Servicios públicos y otros	0,458	0,430	0,465	0,549
Sesgo de la producción	0,112	0,070	0,181	0,019
Orientación de la producción	0	-0,042	0,069	-0,093

## 7.3.3. Tipos de estrategias de desarrollo

- **Categorías establecidas:**

### 7.3.3.1. Especialización primaria:

- $TO > 0,10$ .
- $PO > 0,07$ .
- Exportaciones altas.

### 7.3.3.2. Sustitución de importaciones y desarrollo equilibrado:

#### a) Sustitución de importaciones:

- $TO > 0,10$ .
- $PO < 0,07$ .
- Exportaciones bajas.

#### b) Desarrollo equilibrado:

- $-0,10 < TO < 0,10$ .
- $-0,07 < PO < 0,07$ .

### 7.3.3.3. Especialización industrial:

- $TO < -0,10$ .
- $PO < -0,07$ .

Estrategia	Pobla- ción (N) <sup>a</sup>	PNB per cápita 1965 <sup>a</sup>	PNB per cápita (tasa de creci- miento medio anual 1960- 75) <sup>b</sup>	Exporta- ciones per cápita (tasa de creci- miento medio anual 1960- 75) <sup>c</sup>	Nivel relativo de expo- rtaciones <sup>d</sup>	Orienta- ción del comercio <sup>d</sup>	Proporción de las exporta- ciones de manu- facturas en la produc- ción manu- facturera <sup>e</sup>	Orientación de la producción <sup>d</sup>	Entrada de capital <sup>a</sup>
<b>I. Especialización primaria</b>									
Tanzania	12	67	3,0	1,0	1,52	0,05*	0,18	0,06*	-0,038
Nigeria	49	88	3,4	9,5	1,60	0,34	0,02	0,15	0,021
Indonesia	84	105	2,4	9,0	0,73	0,35	0,01	0,19	0,005
Bolivia	4	124	2,5	6,0	0,95*	0,19	0,01	-0,06	0,060
Sri Lanka	11	142	2,0	-1,0	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Costa de Marfil	4	179	3,5	2,7	1,37	-0,04*	0,24	0,11	-0,034
Zambia	4	179	2,0	-1,2	2,36	0,36	0,02	0,16	-0,170
Argelia	12	202	1,8	-1,1	n.d.	n.d.	n.d.	0,03	0,050
República Dominicana	4	215	3,4	2,6	0,61	0,22	0,04	-0,04	0,023
Irán	25	218	8,1	7,9	1,39	0,48	0,06	0,22	-0,059
Iraq	8	249	3,3	1,6	n.d.	n.d.	n.d.	0,34	-0,159
Malasia	9	258	4,0	3,1	1,86	0,31	0,28	0,20	-0,046
Arabia Saudita	7	271	6,6	11,2	2,30	0,47	0,00	0,47	-0,425
Nicaragua	2	330	2,4	4,8	0,99*	0,12	0,12	0,12	0,024
Venezuela	9	830	2,2	-1,0	1,09	0,90	0,00	0,31	-0,096
Población total <sup>e</sup>	243								
<b>II-A. Sustitución de importaciones</b>									
India	481	84	1,3	0,5	n.d.	n.d.	0,08	n.d.	0,021
Ghana	8	156	-0,2	-2,5	0,70	0,03	n.d.	n.d.	0,077
Ecuador	5	195	3,4	7,9	0,73	0,34	0,01	0,01	-0,002
Brasil	81	216	4,3	5,4	0,94	0,54	0,05	-0,03	-0,026
Colombia	18	228	2,7	0,5	0,68	0,29	0,03	0,04	-0,010
Turquía	31	244	4,0	5,1	0,44	0,30	0,02	0,12*	0,014
Chile	9	419	1,3	1,3	0,53	0,32	0,06	-0,08	-0,008
México	43	434	3,2	0,9	0,73	0,35	0,03	-0,02	0,001
Uruguay	3	498	0,5	2,0	0,64	0,28	0,03	-0,13	-0,060
Argentina	22	787	3,1	1,8	0,48	0,67	0,02	-0,01	-0,014
Población total <sup>e</sup>	700								



Estrategia	Pobla- ción (N) <sup>a</sup>	PNB per cápita 1965 <sup>a</sup>	PNB per cápita (tasa de creci- miento medio anual 1960- 75) <sup>b</sup>	Exporta- ciones per cápita (tasa de creci- miento medio anual 1960- 75) <sup>c</sup>	Nivel relativo de expor- taciones <sup>d</sup>	Orienta- ción del comercio <sup>d</sup>	Proporción de las exporta- ciones de manu- facturas en la produc- ción manu- facturera <sup>c</sup>	Orientación de la producción <sup>d</sup>	Entrada de capital <sup>a</sup>
<b>II-B. Desarrollo equilibrado</b>									
Tailandia	31	110	4,6	5,4	1,40*	-0,06	0,18	-0,03	0,013
Filipinas	32	149	2,5	1,3	1,21	0,13*	0,06	-0,05	0,009
Siria	5	174	2,2	1,3	0,89	-0,03	0,08	-0,07	0,004
Marruecos	13	179	1,9	1,8	0,89	-0,03	0,16	0,02	-0,015
El Salvador	3	241	1,8	2,4	1,03	-0,01	0,22	-0,01	0,024
Guatemala	4	278	2,4	5,2	0,65*	0,12*	0,14	0,07	0,028
Perú	12	289	2,7	-1,4	0,72	-0,06	0,24	0,01	0,014
Costa Rica	2	361	3,4	7,7	0,78	-0,01	0,13	-0,00	0,104
Jamaica	2	420	3,6	3,1	1,24	-0,06	0,12	-0,07	0,020
Sudáfrica	18	552	2,3	1,7	1,46*	0,06	0,13	0,05	0,000
España	32	572	5,7	16,8	0,73	-0,05	0,08	0,02	0,039
Grecia	9	585	6,6	11,0	0,34	-0,03	0,07	0,13*	0,127
Irlanda	3	815	3,2	6,4	1,07	-0,04	n.d.	n.d.	0,089
Población total <sup>e</sup>	165								
<b>III. Especialización industrial</b>									
Kenya	10	96	3,2	2,3	1,72	-0,21	0,23	-0,12	-0,010
Egipto	29	138	1,5	0,4	1,37	-0,10	0,10	-0,16	0,025
Taiwán	12	201	6,3	19,3	0,78	-0,57	0,35	-0,11	0,033
Yugoslavia	20	415	5,5	15,5	1,30	-0,56	0,30	-0,09	0,007
Hong Kong	4	512	6,5	7,3	2,34	-1,03	1,35	-0,34	0,004
Singapur	2	522	7,6	7,7	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	0,039
Pakistán	114	84	3,3	1,8	0,88	-0,31	0,12	-0,00*	0,057
Corea del Sur	28	123	7,1	28,6	0,64	-0,69	0,23	-0,00*	0,076
Túnez	4	198	4,1	6,2	0,82	-0,30	0,14	-0,12	0,143
Portugal	9	361	6,9	7,0	0,99	-0,70	0,32	-0,17	0,050
Líbano	2	446	3,1 <sup>f</sup>	6,7	0,67	-0,31	0,04	-0,06*	0,208
Israel	3	1.126	5,2	8,1	0,62	-0,28	0,21	-0,10	0,130
Población total <sup>e</sup>	237								

## 7.3.3. Tipos de estrategias de desarrollo

- Países representativos de cada grupo.
- Relaciones entre cambios en la producción (V), el comercio (E) y entrada de capital (F).
- **Transición:**
  - Fase inicial:
    - De 100 \$ a 300 \$.
    - Ep, ISI1 y ayuda externa.
  - Fase avanzada:
    - De 300 \$ a 1.500 \$.
    - Em, ISI2 y préstamos externos.
- **Pauta ordinaria:** alrededor de 300 \$,  $V_m > V_p$ .

## 7.3.3.1. Especialización primaria

- Casi todos los países comienzan a desarrollarse exportando recursos naturales.
- **Países con especialización primaria:**
  - Exportadores de petróleo.
  - Pequeños.
- Estrategia determinada por la **abundancia de recursos naturales**.
- **Industrialización diferida:** debido a  $E_p$ ,  $\Delta V$  antes que industrialización.

## 7.3.3.1. Especialización primaria

- **Productores de petróleo (Irán, Venezuela):**
  - Grandes exportaciones de minerales ( $E_p$ ).
  - $\Delta$  Producción de manufacturas ( $V_m$ ), mediante mercado interno protegido.
- **Malasia y Costa de Marfil:**
  - Exportaciones agrícolas poco diversificadas ( $E_p$ ).
  - $\Delta$  Producción de manufacturas ( $V_m$ ), sin necesidad de amplia protección.
- **Sri Lanka:**
  - Impuestos a  $E_p$  para subsidiar consumo de alimentos.
  - Mejora de la equidad, la alfabetización y la esperanza de vida.
  - Deterioro del crecimiento.

## 7.3.3.1. Especialización primaria

- **Problemas de la especialización primaria:**
  - Concentración inicial del crecimiento en unos pocos sectores.
  - Dependencia de la inversión extranjera.
  - Problemas para desarrollar las exportaciones de manufacturas después de haberse elevado los salarios.

## 7.3.3.2. Sustitución de importaciones y Desarrollo equilibrado

- Categoría II incluye países no especializados en producción primaria ni en manufacturas.
- Estos países comenzaron por una especialización primaria, pero:
  - a) Sus recursos naturales o su demanda externa fueron insuficientes para sostener  $E_p$ .
  - b) Siguieron políticas deliberadas de ISI, para evitar especialización primaria.

## 7.3.3.2.a. Sustitución de importaciones

- **ISI:** Políticas de estímulo de la industria, distorsiones en la producción y el comercio:
  - Protección industrial muy elevada.
  - Tipos de cambio subvaluados y controlados.
  - Bajos niveles de E.
  - Desviación de recursos de la agricultura a la industria.
- La ISI tiene éxito en superar la especialización primaria, pero no logra la especialización industrial o la exportación de manufacturas.

## 7.3.3.2.a. Sustitución de importaciones

- La ISI se aplica sobre todo en los países grandes.
- **Evidencia existente:**
  - Reducción del crecimiento de  $V_p$  y  $E_p$ .
  - Desarrollo muy tardío de  $(E_m + E_s)$ .
  - Cambio hacia una política más orientada al exterior a mediados de los 1960s.
- **Balance:**
  - En algunos casos (Brasil), el éxito en el  $\Delta E_m$  pudo depender de una fase previa de ISI.
  - Consecuencia grave de la ISI, elecciones tecnológicas inapropiadas y desigual distribución de la renta.



## 7.3.3.2.b. Desarrollo equilibrado

- Protección a la industria naciente, pero menor grado de protección.
- Diferencia: se desarrollan las  $E_m$ .
- En general, países más pequeños.
- Costa Rica, ejemplo de  $E_p$  elevadas a la vez que  $\Delta E_m$ .
- Cambio en el enfoque de las exportaciones.
- La promoción de  $E_m$  posibilita el crecimiento pese al estancamiento de las  $E_p$ .

## 7.3.3.3. Especialización industrial exportadora

- Respuesta alternativa a la limitación de recursos naturales.
- Difiere de la ISI en que requiere el desarrollo de **industrias que puedan competir a nivel internacional.**
- **Ventajas:**
  - Selección adecuada y temprana de los nuevos sectores de exportación.
  - Orientación de los mercados internos hacia la exportación.
  - Utilización eficiente de la dotación de factores (trabajo y el capital).

## 7.3.3.3. Especialización industrial exportadora

- **Casos de éxito:**
  - Fase inicial de ISI.
  - Cambio a orientación externa.
  - No queda claro el momento en el que realizar este cambio de estrategia.
- **Corea, Taiwan, Yugoslavia e Israel. Éxitos:**
  - Fuerte  $\Delta$  de  $E_m$ .
  - Incremento de  $V_m$  y del PNB.
- **Factores:**
  - Facultad empresarial.
  - Capital humano, calidad de la mano de obra.
  - Flexibilidad salarial (ventaja comparativa e incrementos ligados a la productividad).
  - Distribución igualitaria de sacrificios y resultados.

## 7.3.4. Pautas, políticas y estrategias de desarrollo

- **Análisis complementarios:**
  - **Cambio estructural:** pautas comunes y comparaciones internacionales.
  - **Tipos de estrategias:** primaria, ISI o industrialización exportadora.
  - **Estudios de países:** evaluación de diferentes políticas y estrategias (control de tamaño).
- Los éxitos o fracasos han dependido, en general, menos de la elección inicial de estrategia que de la capacidad para modificarla.
- **Cada estrategia ofrece sus problemas:**
  - **Especialización primaria e ISI:** concentración de recursos, dualismo y distribución desigual de la renta.
  - **Desarrollo equilibrado y especialización industrial:** mayor dependencia de las fuerzas del mercado "internacional" y de políticas de promoción del comercio exterior con mano de obra flexible.

## 7.4. Nueva Economía Estructural

[Justin Yifu Lin](#)

*Economista Jefe y Vicepresidente del Banco Mundial.*

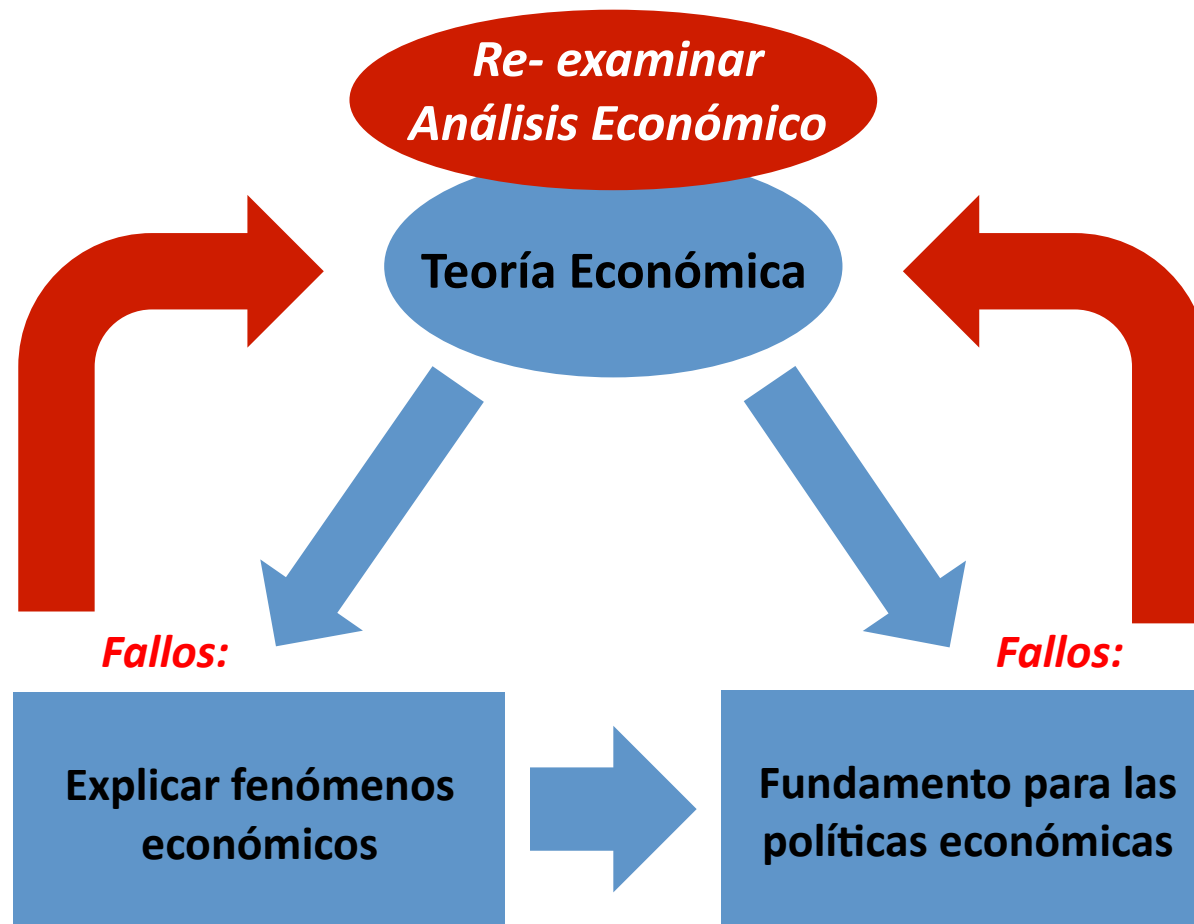
[Nueva Economía Estructural NEE](#)

[\(New Structural Economics: NSE\)](#)

- Por qué y qué hay que revisar en la Economía del Desarrollo (¿qué hay de nuevo?).
- **Política Industrial:** aplicación de la NEE-NSE para evaluación de políticas que faciliten el crecimiento y el desarrollo.

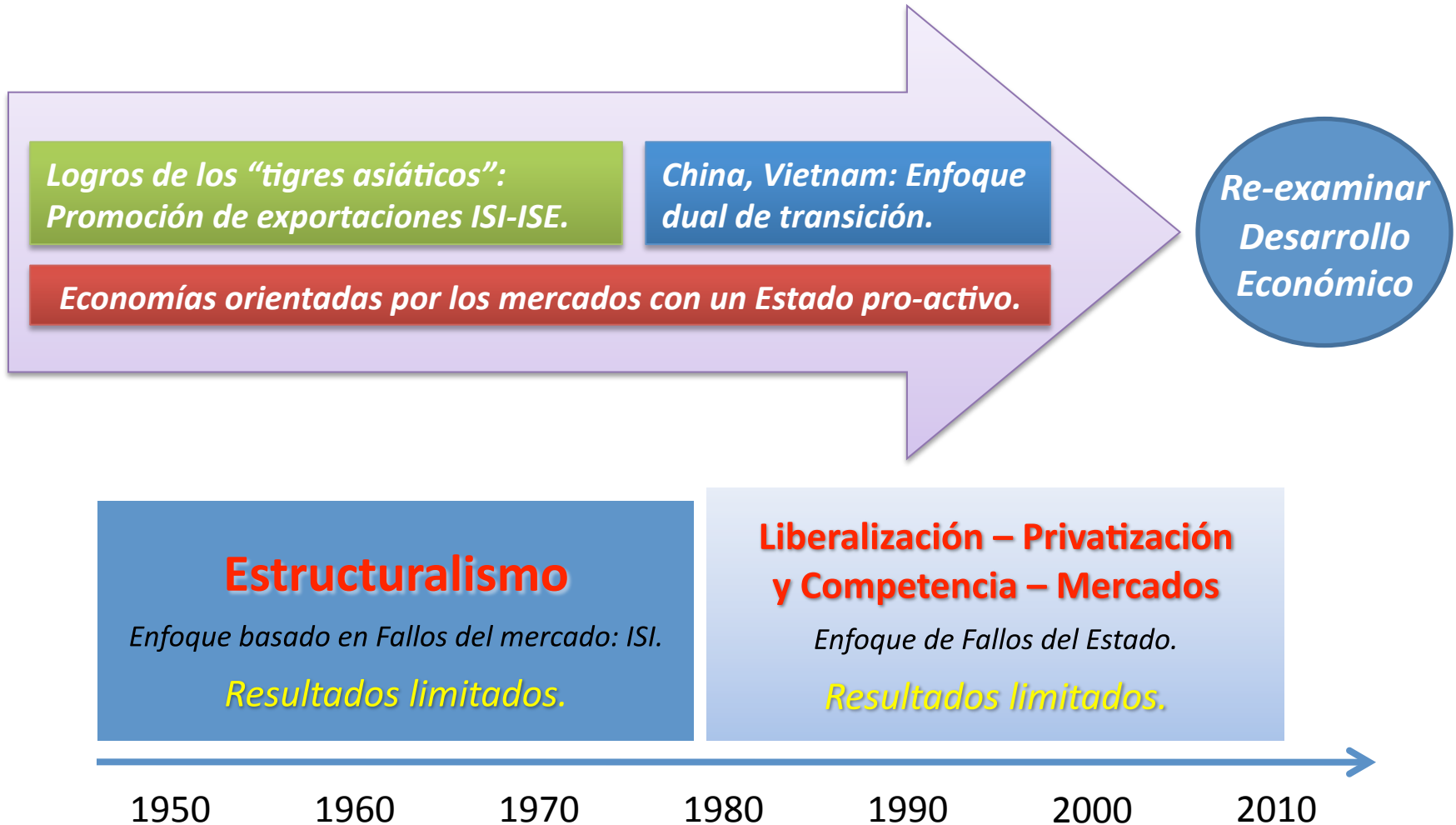
## 7.4. Nueva Economía Estructural

### Crisis Económica y Crisis del Análisis Económico



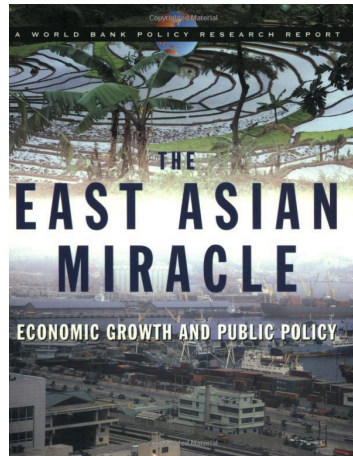
## 7.4. Nueva Economía Estructural

### Crisis Económica y Crisis del Análisis Económico

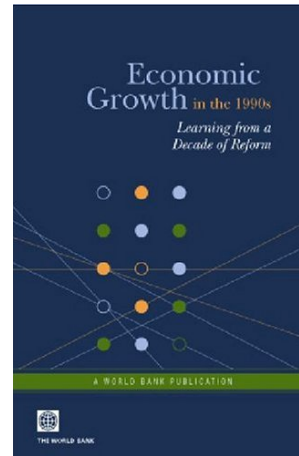


## 7.4. Nueva Economía Estructural

### Revisión del Desarrollo Económico desde la perspectiva del Banco Mundial



**Promoción de exportaciones e Intervención pública orientada al mercado.**  
*(Market Friendly Government)*



**No hay talla única que se sirva a todos.**  
*(No one-size fits all)*



- I. Apertura comercial.
- II. Estabilidad macro.
- III. Elevada inversión y ahorro.
- IV. Mecanismos de mercado.
- V. Estados/Gobiernos capaces, creíbles y comprometidos en el largo plazo.

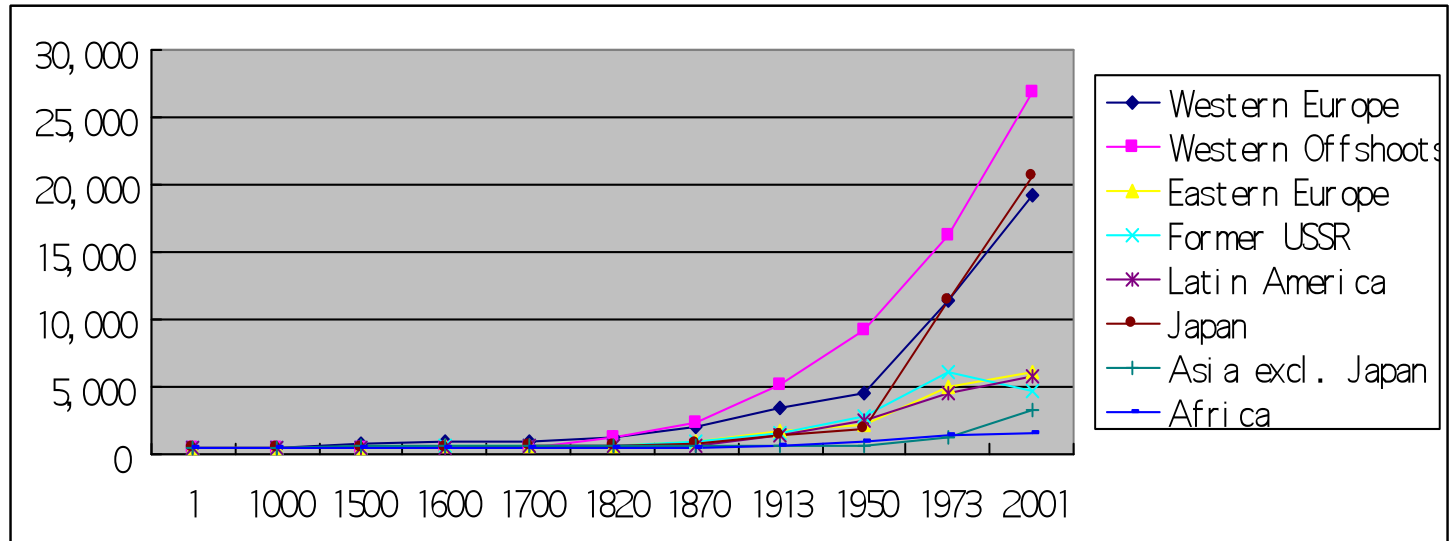


## 7.4. Nueva Economía Estructural

- Análisis del proceso de “**Cambio Estructural**” desde una perspectiva neoclásica.
- Marco consistente sobre los **cinco elementos centrales** (*stylized facts*) del *Growth Report* que se corresponden con los trabajos *East Asian Miracle* y *Lessons from the 1990s*.
- Nuevas contribuciones teórica y recomendaciones de políticas para el Desarrollo Económico.

## 7.4. Nueva Economía Estructural

- El crecimiento sostenido de la renta (PIB p.c.) es el fundamento para la reducción de la pobreza y el Desarrollo, que es un fenómeno reciente.



- El crecimiento sostenido es resultado del **cambio tecnológico e innovación**, y del **cambio estructural**.

## 7.4. Nueva Economía Estructural

**Hipótesis central:** la estructura industrial-sectorial es endógena a la estructura de dotación de factores.

- La dotación inicial de factores (determina las rentas totales de las economías y el precio relativo de los factores en el momento  $t$ ):
  - Ventajas comparativas.
  - Estructura industrial óptima (endógena).
- **Dinámica:** el crecimiento de la renta depende:
  - Mejorar la dotación de factores.
  - Mejorar la estructura industrial .
  - Infraestructura tangible (*hard*) e intangible (*soft*).

*Seguir las pautas de las “ventajas comparativas” es la mejor vía para mejorar la estructura de dotación de factores, y mejorar (actualización) la estructura industrial, el crecimiento y reducir la pobreza.*

## 7.4. Nueva Economía Estructural

- **Firmas** (maximización de beneficios) eligen tecnología y especialización industrial en base al coste relativo de los factores.

➡ *Sistema de mercado competitivo.*

- **Mejoras la estructura industrial:**

- Solucionar problemas de coordinación.
- Atender a las externalidades (positivas y negativas).

➡ *Estado facilitador.*

## 7.4. Nueva Economía Estructural

«No hay talla única que le sirvas a todos» entonces «Qué talla se ajusta a qué»  
«*No one size fits all*» then «*What size fits what?*»

- La NEE señala que los países con diferentes niveles de desarrollo tienen diferentes estructuras industriales, tamaño de sus empresas, requerimientos de capital y tipos de riesgo, por lo tanto , muchas instituciones y políticas deben ser diferentes. Si bien la NEE tiene un perspectiva de políticas distintas que el estructuralismo y el neoliberalismo del CW.
- **Instituciones financieras:**
  - **Estructuralismo:** la movilización directa y la asignación de recursos financieros por el Estado.
  - **Neoliberalismo (CW):** liberalización financiera y el desarrollo de grandes bancos privados y un mercado de renta variable.

## 7.4. Nueva Economía Estructural

- **NEE:**

La estructura financiera óptima dependerá del nivel de desarrollo. Para los PMD, las instituciones financieras locales y pequeñas deben ser el núcleo de la estructura financiera. El tamaño de los bancos y los mercados de valores desempeñarán un papel creciente que dependerá del tamaño de las empresas y los riesgos que dependerá del nivel de desarrollo del país.

- **Política fiscal:**

- **Estructuralismo:** estímulo keynesiano, con políticas fiscales y de gasto para compensar los ciclos económicos.
- **Neoliberalismo CW:** equivalencia ricardiana, reticencia en contra del uso de los estímulos fiscales.
- **Nueva Economía Estructural:** más allá de keynesianismo, políticas anti-cíclicas mediante inversiones públicas en proyectos de infraestructura selectivos que eliminen o reduzcan los cuellos de botella y que mejoren la productividad.

## 7.4. Nueva Economía Estructural

- **Política Industrial:**

- **Fallos de los PMD:**

- Intentaron desarrollar industrias demasiado avanzadas para sus posibilidades y contra de sus ventajas comparativas.
- Empresas inviables en mercados mundiales competitivos que requerían subsidios, búsqueda de rentas y privilegios, corrupción y, en definitiva, un Estado cautivo de grupos de interés.

Country	Industry	Time	Main producer at Time	Real GDP pc Latecomer Country	Real GDP pc Leading Country	Income Ratio Follower versus Leader
China	Automobile	1950s	USA	577	10,897	5%
DRC	Automobile	1970s	USA	761	16,284	5%
Egypt	Iron, Steel, Chemicals	1950s	USA	885	10,897	8%
India	Automobile	1950s	USA	676	10,897	6%
Indonesia	Ships	1960s	Netherlands	983	9,798	10%
Senegal	Trucks	1960s	USA	1,511	13,419	11%
Turkey	Automobile	1950s	USA	2,093	10,897	19%
Zambia	Automobile	1970s	USA	1,041	16,284	6%

Source: Author's calculations based on data from Maddison (1995).

## 7.4. Nueva Economía Estructural

- **Política Industrial:**
  - **La política industrial es una herramienta útil para que el Estado facilite el desarrollo:**
    - Tipo de coordinación será diferente dependiendo de las industrias.
    - Los recursos y la capacidad del gobierno son limitados. El gobierno tiene que utilizarlos de forma estratégica.
    - Para facilitar la formación de clusters que le permita obtener efectos de aglomeración.