



Tema 4

CRECIMIENTO Y ESTRUCTURA ECONÓMICA Y SOCIAL

Índice



1. Patrones de crecimiento y cambio estructural.
2. Procesos de acumulación.
3. Procesos de asignación de recursos.
4. Procesos demográficos, distributivos y políticos.
5. Patrones y políticas de desarrollo.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Cambio estructural → Consecuencia del crecimiento económico.
- Rostow → Teoría del crecimiento por etapas:
 1. Sociedad tradicional:
 - Economía de subsistencia (producción para el consumo, no para el comercio).
 - Intensidad de trabajo y poco capital.
 - Localización de los factores determina la producción.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



2. Precondiciones para el despegue:

- Incremento de la especialización → Mayores excedentes productivos → Comercio → Básicamente de productos primarios.
- Nuevas infraestructuras de transporte para comerciar.
- Aumento del ahorro y la inversión → Nuevos empresarios.

3. Despegue (take-off):

- Industrialización → Desplazamiento de mano de obra de la agricultura a la industria.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Crecimiento concentrado en ciertas regiones y unos pocos sectores industriales.
 - Aparición de nuevas instituciones políticas y sociales.
 - Crecimiento autosostenible → Las inversiones generan mayores ingresos, lo que favorece mayor ahorro e inversiones futuras.
4. Camino hacia la madurez:
- Diversificación productiva y difusión tecnológica.
 - Menor dependencia de las importaciones.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



5. Etapa de alto consumo:

- Consumo masivo.
 - Terciarización.
 - Desarrollo de industrias duraderas de bienes de consumo.
 - Altas inversiones de capital.
- La teoría de Rostow recoge el cambio estructural en el crecimiento económico.
 - Críticas → No existe una única vía de desarrollo y no hay unos prerrequisitos obligatorios para el take-off.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Gerschenkron:
 - La coexistencia de países avanzados y atrasados permite que estos salten algunas etapas de su desarrollo (p.e: Unión Soviética y Japón Meiji).
 - El proceso industrializador no es homogéneo, depende la situación de partido y los factores específicos de cada territorio.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Definición de cambio estructural:

“La transición de una economía tradicional a una desarrollada se puede definir en términos generales como el conjunto de cambios que se precisan en la estructura económica a fin de sostener un incremento continuado del ingreso y el bienestar social”, Chenery (1980).
- El cambio estructural es la alteración, permanente y estable, significativa del peso y la relación entre distintas variables económicas, como por ejemplo los cambios en la composición sectorial de la producción, el empleo, la demanda, el comercio exterior y el uso de los factores productivos.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Características del cambio estructural:
 - Socio-económicas:
 - Transformaciones productivas.
 - Estructurales: industrialización, interdependencia, cambio en las pautas de consumo (ley de Engel: cuando menor es la renta, mayor será la proporción invertida en alimentos).
 - Transformaciones sociales e institucionales (transición demográfica, urbanización, modernización, democratización, transnacionalización).

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Geográficas:
 - Expansión geográfica (necesidad de materias primas, mercados, dependencia tecnológica).
 - Concentración espacial del proceso.
- Uniformidad en la transición:
 - Cambios similares en la demanda de los consumidores.
 - Necesidad de acumular capital físico y humano.
 - Acceso a la tecnología y comercio internacional.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Fuentes de diversidad (origen de diferentes tipologías del desarrollo):
 - Objetivos sociales y elección de políticas diferentes → Régimen político.
 - Historia.
 - Instituciones.
 - Dotación de recursos naturales.
 - Tamaño del país y población.
 - Acceso al capital externo.
 - Cambios a lo largo del tiempo.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- **Chenery y Syrquin:**

$$X = \alpha + \beta_1 \ln Y + \beta_2 (\ln Y)^2 + \gamma_1 \ln N + \gamma_2 (\ln N)^2 + \sum \delta_i T_i + \varepsilon F$$

X = Variable independiente.

Y = PIBpc.

N = Población.

T = Tiempo.

F = Entrada neta de recursos como proporción del PIB.

- Estimación para el periodo 1950-1970 → 101 países con población > 1 millón de habitantes en 1960.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Regresión de corte transversal → Falsa sensación dinámica (no series temporales) → Para ver la evolución temporal es necesario comparar los estudios de 1975 y 1989.
- Chenery y Syrquin (1975), primer estudio:
 - 100 a 1000\$(1964) → Entre el 75 y el 80% de los cambios estructurales se dieron en este intervalo de renta per cápita.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Chenery y Syrquin (1989), segundo estudio:
 - 300 a 4000 \$(1980).
- La diferencia se debe a la inflación y las variaciones en los tipos de cambio.
- Cambios en la demanda final (**gráfico 4 AV**):
 - Reducción del peso del consumo privado (caída del consumo de alimentos de un 25%, ley de Engel).
 - Incremento de la participación del consumo público, la FBK (inversión) y el comercio exterior ($\Delta X > \Delta M$).

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- Suele denominarse “industrialización” al proceso de cambio estructural hacia el desarrollo → Debido a que el sector secundario gana protagonismo en detrimento del primario.
- La evolución del empleo por sectores es parecida a la de la producción, pero no igual → La reducción de empleo en el sector primario es mayor que la de la producción, ya que parte de niveles superiores (del 80 al 5%).

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



- La exportaciones industriales se incrementan más de lo que se reducen las primarias.
- Las importaciones primarias conservan su importancia frente a las industriales.
- La industria no evoluciona homogéneamente → Cheney y Taylor (1968) agruparon las industrias por el momento en que aparecen en la transición:

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



– Tempranas:

- Alimentación, textil.
- Necesarias para satisfacer las necesidades mínimas de los seres humanos.
- Intensivas en trabajo.
- Poco desarrollo tecnológico.
- Reducen su peso con el desarrollo.

– Intermedias:

- Madera, química, minerales no metálicos.
- Suministran productos intermedios necesarios.
- Aumentan su peso en la transición y después se estancan.

1. Patrones de crecimiento y cambio estructural



– Tardías:

- Industrias ligeras (alimentación y textil moderno) y pesadas (siderurgia, naval, automovilística).
- En un primer momento las ligeras llevan el mando, más adelante son relevadas por las pesadas.
- Intensidad de capital.
- Tecnología avanzada.

2. Procesos de acumulación



- La acumulación es el uso creciente de los diferentes recursos para incrementar la capacidad productiva de la economía.
- Para aumentar la producción per cápita es necesario acumular capital físico y humano.
- $\text{Inversión} - \text{Ahorro} = \text{Brecha externa (financiación extranjera)} \rightarrow \text{Inversión y ahorro se usan para medir la acumulación de capital físico.}$

2. Procesos de acumulación



- Crecimiento del sector público (**gráficos AL**) → Ley de Wagner → El desarrollo económico del país crea presiones sociales a favor del incremento del gasto público por tres motivos:
 - Avance tecnológico → Monopolios productivos → Posible propiedad pública.
 - Sociedad más compleja → Mayores costes de transacción.

2. Procesos de acumulación



- Bienes y servicios públicos → Bienes superiores (elasticidad renta > 1).
- Crítica a Wagner:
 - Explica la ampliación de las necesidades pero esto no tiene por qué derivar en la expansión de la actividad estatal.
 - Omite factores como las guerras o las crisis.
- Otras teorías → Peacock-Wiseman, Niskanen, Baumol...
- Capital humano → Educación, salud, nutrición...

3. Procesos de asignación de recursos



- La asignación de recursos entre usos alternativos varía a lo largo del desarrollo.
- Las diferencias entre las pautas de empleo y producción reflejan diferencias, tanto en las funciones de producción como en la oferta de factores.
- La salida de mano de obra del sector primario marcha a la zaga de los cambios productivos.

3. Procesos de asignación de recursos



- Cuando aumenta la renta per cápita se producen cambios en la demanda, la oferta y el comercio internacional → Se buscan asignaciones más eficientes.
- Resultados de Chenery y Syrquin (para los países y periodo estudiado):
 - Transformación en el uso de los factores:
 - Reasignación factorial entre sectores.
 - Incremento de la productividad total → Por la acumulación de capital físico y humano.

3. Procesos de asignación de recursos



- Salida de mano de obra del sector primario a la zaga del cambio en la producción.
- Transformaciones de la demanda interna:
 - Baja el peso del consumo privado, especialmente el de los alimentos (del 40 al 17%).
- Producción (**gráfico 5 AV**):
 - Incremento del peso de la industria y caída del sector primario → En 340\$, %Ind. = %Pri.

3. Procesos de asignación de recursos



– Comercio:

- Cambios en las ventajas comparativas derivadas de la acumulación.
- Crece el comercio, $\Delta X > \Delta M$.
- Se reducen las exportaciones primarias y aumentan las industriales.

– Empleo (**gráfico 8 AV**):

- Mayor peso en la industria y menor del sector primario.
- $800\$, \%Ind. = \%Pri.$

3. Procesos de asignación de recursos



- Productividad (**gráfico 9 AV**):
 - Sectores más productivos:
 1. Industria.
 2. Servicios.
 3. Primario.
 - Productividad relativa sectorial → Distinta productividad en industrias tempranas, intermedias o tardías.

4. Procesos demográficos, distributivos y políticos



- Urbanización:
 - Desarrollo industrial → Incentivo a emigrar de las zonas rurales.
 - 500\$, %Urb. = % Rur.
 - Concentración del crecimiento y del ingreso → Peor distribución de la renta.
 - La desigualdad aumenta hasta que los beneficios de la inversión y la tecnología se difunden ampliamente y se reduce el dualismo.

4. Procesos demográficos, distributivos y políticos



– Modelo de Lewis:

- Dos sectores económicos → Rural y urbano.
- Productividad urbano $>$ Productividad rural ≈ 0 .
- Sector rural superpoblado → Oferta de trabajo infinitamente elástica.
- Alta productividad urbana → Ahorro e inversión → Demanda sostenida de trabajadores.
- Oferta de trabajo casi infinita → Elimina tensiones salariales.
- Crecimiento del sector urbano (sin pérdida para el rural) hasta que se agote oferta de trabajo → Fin del subdesarrollo.

4. Procesos demográficos, distributivos y políticos



- Demografía:
 - Caída de mortalidad y fertilidad.
 - Brecha demográfica → Crecimiento demográfico.
- Distribución → U de Kuznets:
 - En las fases iniciales del crecimiento la distribución del ingreso sería menor equitativa, con desigualdad creciente, para, a partir de un punto, tornarse más igualitaria.

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Los patrones de desarrollo son las uniformidades que presentan los países al crecer.
- También existen secuencias de desarrollo diferentes, que caracterizan a los países con recursos y estrategias diferentes.

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Factores que explican las desviaciones:
 - Dotación de recursos naturales.
 - Tamaño de la economía:
 - Grande → Mercado interno amplio → Menor importancia del comercio internacional.
 - Pequeña → Mercado interno reducido → Necesidad de comercio internacional.
 - Orientación de la política comercial:
 - Primaria.
 - Equilibrada.
 - Industrial.

5. Patrones y políticas de desarrollo



– Restricción financiera externa:

- Estructuralismo (Prebisch) → El deterioro de los términos de intercambio internacionales, con un esquema centro industrial – periferia agrícola, reproduce el subdesarrollo y amplía la brecha entre países desarrollados y subdesarrollados.
- Restricciones al desarrollo:

– Nacionales:

- Dotación de recursos naturales.
- Extensión del país.
- Población.
- Restricciones institucionales y políticas.

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Internacionales:
 - Acceso a la financiación, tecnología y comercio.

– Apertura comercial:

- Abiertos.
- Cerrados.
- Neutros.

	Grande	Pequeña
Orientación primaria	L	SP
Orientación industrial		SM

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Tipologías de las estrategias para el desarrollo:
 - I. Especialización primaria:
 - Sri Lanka, Costa de Marfil, Malasia, Irán.
 - Orientados hacia los productos primarios por su dotación de recursos naturales.
 - Estrategia de industrialización diferida → La industria se desarrolla como consecuencia del crecimiento de la producción primaria.
 - Riesgo de concentrar el crecimiento en pocos sectores, depender de IDE y estrangular el desarrollo de otras industrias al elevarse los salarios.

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Sustitución de importaciones (ISI):
 - Brasil, Turquía, Colombia, México.
 - Bajo nivel de exportaciones.
 - En ocasiones orientación primaria.
 - Síndrome de ISI → Alta protección para la industria interna, tipos de cambio sobrevalorados y desincentivo a la exportación.
 - Si no se abandona la vía a tiempo se corre el riesgo de que la falta de exportaciones lastre el desarrollo industrial.
 - Vía mejor para países con grandes mercados internos.

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Desarrollo equilibrado:
 - Tailandia, Filipinas, Perú, Costa Rica.
 - Parecido a ISI pero sin una protección excesiva.
 - Sustituye la especialización primaria por un equilibrio industrial-primario.
 - Tomada, en general, por países pequeños.

5. Patrones y políticas de desarrollo



- Especialización industrial temprana:
 - Corea del Sur, Taiwán, Yugoslavia, Israel.
 - Especialización productiva y orientación comercial manufacturera (exportaciones).
 - Requiere industrias competitivas en los mercados internacionales capaces de atraer capitales.
 - El problema es decidir el momento en que se deja de proteger la industria naciente.