

Microeconomía II

BLOQUE TEMÁTICO 1: COMPETENCIA PERFECTA



Programa Microeconomía II

BLOQUE TEMÁTICO 1: COMPETENCIA PERFECTA

- El ingreso marginal, el coste marginal y la maximización de los beneficios.
- Análisis a corto plazo de la empresa y de la industria bajo competencia perfecta.
- Análisis a largo plazo de la empresa y de la industria bajo competencia perfecta.
- Análisis de bienestar en un mercado perfectamente competitivo.



- Toda empresa maximizadora de beneficios debe tomar decisiones respecto a:
 - La cantidad de producto (output) que debe producir.
 - El precio que debe fijar para su producto.
- Dichas decisiones están sujetas a:
 - Restricciones tecnológicas (función de producción, función de costes).
 - Restricciones de mercado (función de demanda de la empresa).
 - Existencia de interdependencia estratégica (en mercados oligopolísticos).



- Una empresa, maximizadora de beneficios, aplica dos reglas:
 - La regla de producción marginal: la empresa debe producir aquella cantidad de producto para la cual el ingreso marginal sea igual al coste marginal.
 - La regla de cierre: en una situación de corto plazo, si el precio es inferior al coste variable medio, cualquiera que sea el nivel de producción elegido, la empresa debería cerrar.
 - En una situación de largo plazo, la regla de cierre señala que el precio nunca puede ser inferior al coste medio de producción.



En mercados perfectamente competitivos:

- Muchos consumidores y muchos productores. Los consumidores y las empresas son precio aceptantes.
- Libre entrada y salida de empresas en el mercado.
- Las empresas de una misma industria producen bienes homogéneos.
- Existencia de información o conocimiento perfecto.



- Bajo los supuestos de competencia perfecta, las empresas sólo deben preocuparse de la cantidad de producción óptima.
- El precio del producto vendrá determinado por el mercado, por lo que la empresa será precio aceptante.



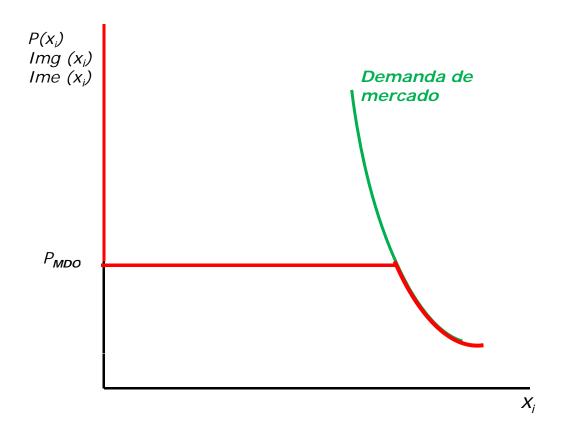
La decisión de oferta de la empresa:

$$\begin{aligned} Max \, \Pi(x_i) &= IT(x_i) - CT(x_i) = Px_i - CT(x_i) \\ C.P.O. \quad \frac{d\Pi(x_i)}{dx_i} &= IMg - CMg(x_i^*) = 0 \\ & IMg = CMg(x_i^*) \\ C.S.O. \quad \frac{d^2\Pi(x_i^*)}{dx_i^2} &\leq 0, \quad \frac{dIMg}{dx_i} \leq \frac{dCMg(x_i^*)}{dx_i^*} \end{aligned}$$

■ Bajo competencia perfecta, el IMg = P.

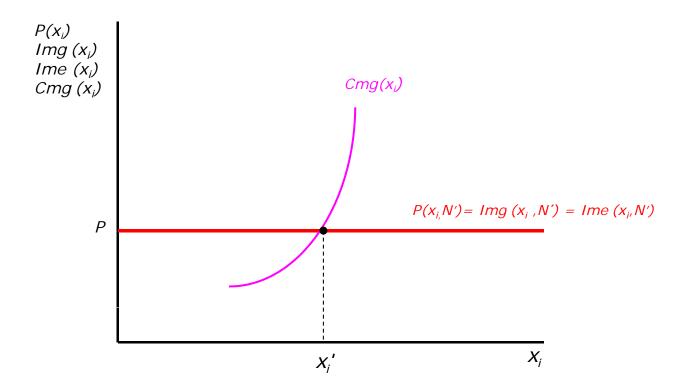


Curva de demanda de una empresa en mercado perfectamente competitivo.



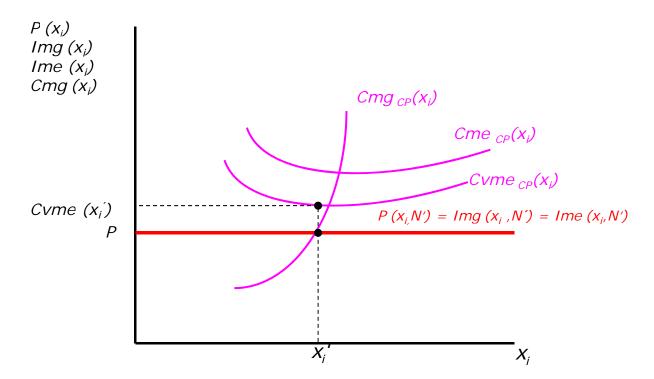


La regla de producción marginal nos dice que la empresa deberá producir hasta que IMg se iguale al CMg.





La regla de cierre nos dice que, en el corto plazo, una empresa precio aceptante debería cerrar si el precio de mercado fuese inferior al coste variable medio. $P < CVMe(x^*)$.





- En el corto plazo, el número de empresas que producen un determinado bien homogéneo en un determinado mercado es constante.
- Supuesto. El hecho de que en el corto plazo no puedan entrar nuevas empresas se debe a que no disponen de los factores productivos fijos necesarios para la producción del bien.



- La curva de oferta de una empresa en una situación de competencia perfecta y corto plazo.
 - Dada la condición de equilibrio de una empresa maximizadora de beneficios:

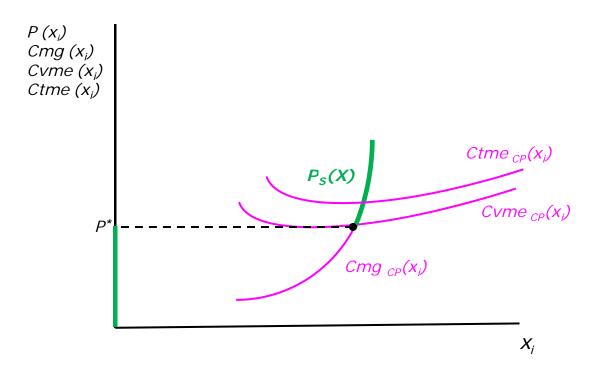
$$P(x_i^*) = CMg(x_i^*)$$

- La curva inversa de oferta de la empresa competitiva a corto plazo coincide con la curva de costes marginales a partir del mínimo de la curva de costes variables medios.
- Interpretación económica: indicaría el precio mínimo al que la empresa está dispuesto a ofrecer en el mercado una determinada cantidad de producción.

$$P_{S}(x)$$



La curva de oferta de una empresa en una situación de competencia perfecta y corto plazo.





La curva de oferta de la industria en una situación de corto plazo bajo competencia perfecta se obtiene sumando horizontalmente las curvas de oferta individuales de todas las empresas que forman parte de la industria.

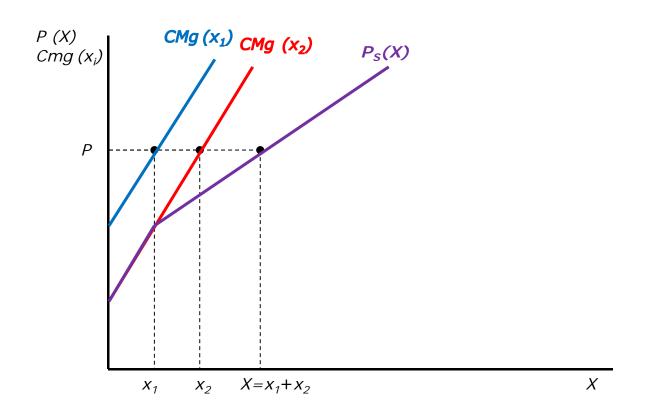
$$X_{S}(P, N) = \sum_{n=1}^{N} X_{sn}(P)$$

En nuestro análisis, utilizaremos frecuentemente el concepto de curva inversa de oferta de la industria, que muestra el precio en función de la producción.

$$P_{S}(X,N) \equiv S$$



La curva inversa de oferta de la industria a corto plazo suponiendo dos empresas.





De forma general, la función de demanda del bien x para un consumidor está definida como:

$$x_d(P_x, P_{-x}, m)$$

- La cantidad demandada del bien x dependerá del propio precio del bien, del precio de otros bienes, y de la renta del consumidor.
- La curva inversa de demanda de un consumidor muestra el precio en función de la cantidad consumida.
- Interpretación económica: indicaría el precio máximo al que el consumidor está dispuesto a pagar en el mercado por consumir una determinada cantidad del bien.



La función de demanda de mercado se obtiene sumando horizontalmente las funciones de demanda individuales de los consumidores.

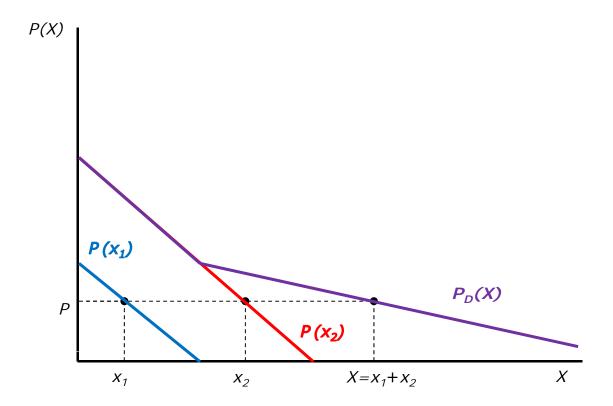
$$X_{D}(P_{x}, P_{-x}, M) = \sum_{n=1}^{N} X_{dn}(P_{x}, P_{-x}, m_{n})$$

En nuestro análisis, utilizaremos frecuentemente el concepto de curva inversa de demanda de mercado, que muestra el precio en función de la cantidad consumida.

$$P_D(X, P_{-n}, M) \equiv D$$



■ La curva inversa de demanda de mercado suponiendo dos consumidores.

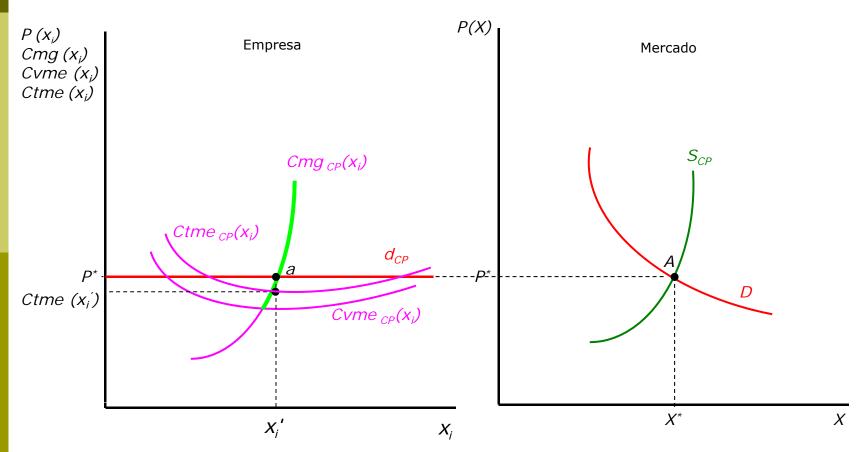




- En una situación de corto plazo:
 - El mercado se encuentra en equilibrio cuando:
 - Se obtiene un precio que hace que:
 - La cantidad demandada en el mercado se iguale con la cantidad producida por las empresas.
 - En esta situación, las empresas se encuentran en equilibrio cuando:
 - Se produzca una cantidad tal que el precio sea igual al coste marginal.
 - En equilibrio, las empresas pueden obtener:
 - Beneficios extraordinarios.
 - Beneficios nulos.
 - Pérdidas.



El equilibrio a corto plazo.





Derivar las curvas de oferta individuales de las empresas

Agregar las curvas de oferta individuales para construir la curva de oferta agregada

Derivar las curvas de demanda individuales

Agregar las curvas de demanda individuales para construir la curva de demanda agregada

Hallar el **precio y la cantidad agregada** a partir de la intersección de las curvas de oferta y demanda

Utilizar el precio de equilibrio y las curvas de oferta individuales para determinar la cantidad ofrecida por cada una de las empresas

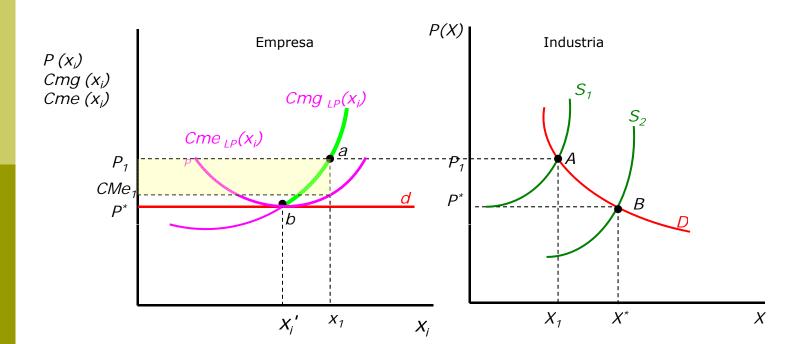
Utilizar el precio de equilibrio y las curvas de demanda individuales para determinar la cantidad demandada por cada uno de los consumidores



- En el largo plazo, dado que todos los factores productivos son variables, es posible entrada y salida de empresas en el mercado.
- Para saber qué cantidad se ofrece en el mercado a un precio determinado, debemos calcular tanto las cantidades de producción de cada una de las empresas como el número de productores que deciden estar en el mercado a ese precio.



El equilibrio a largo plazo del mercado y del productor.





- En equilibrio a largo plazo, las empresas producen en el mínimo de los costes medios a largo plazo, por lo que sus beneficios económicos son nulos.
- Esto no quiere decir que las empresas no sean rentables, ya que los beneficios contables en un mercado perfectamente competitivo pueden ser positivos.
- A diferencia de los beneficios contables, los beneficios económicos vienen dados por los ingresos menos el coste de oportunidad de los factores productivos.



- A diferencia de los beneficios contables, los beneficios económicos vienen dados por los ingresos menos el coste de oportunidad de los factores productivos.
 - Divergencia entre el beneficio económico y el contable.
 - Ejemplo: propietario de un cine en la calle Gran Vía de Madrid.
 - Beneficio contable: $\Pi_c(X) = PX CV(X)$
 - □ Beneficio económico: $\Pi_e(X) = PX CV(X)$ -coste oportunidad local
 - □ Los beneficios contables del cine en la Gran Vía no serán nulos; sin embargo, los económicos sí lo serán a largo plazo. ¿Por qué?.
 - El propietario del cine puede vender el local a una franquicia de ropa.
 - En caso de que: $\Pi_c(X)$ - $\Pi_s(X)$ <coste oportunidad local, entonces el propietario venderá el local.
 - Por el contrario si: $\Pi_c(X)$ - $\Pi_c(X)$ >coste oportunidad local, entonces el propietario conservará el cine como negocio.



- En algunas industrias, sin embargo, la entrada de empresas no es siempre totalmente libre.
 - La oferta de algunos factores productivos es fija, debido a:
 - Barreras tecnológicas: mercados de extracción de gas, petróleo, carbón, agrícolas, futbolistas, cocineros.
 - Barreras legales: mercados de servicios de taxi, venta de tabaco.
 - Siempre que hay un factor fijo que impide la entrada en una industria, ese factor tiene una retribución denominada renta económica.
 - <u>Licencias de taxi en Santander</u>.
 - Tierras de cultivo.
 - Desde un punto de vista económico, es el precio del bien final el que determina la renta económica de los factores fijos, y no al revés.



- El excedente del consumidor es la suma de la diferencia entre la máxima disponibilidad a pagar por cada unidad de un bien y su precio de mercado.
- El excedente del productor es la suma de la diferencia entre el precio de mercado del bien y el coste marginal de producción en todas las unidades producidas.
- La suma del excedente de los consumidor y el excedente del productor representa el bienestar social.
 - En ocasiones, tenemos también en cuenta el excedente del sector público.

$$W = EC + EP + ES_{D}$$



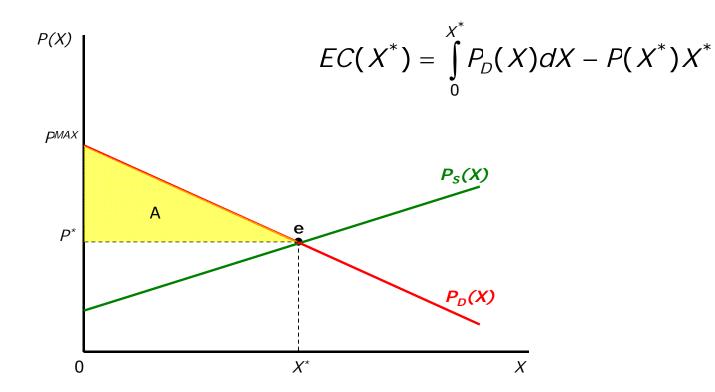
■ Excedente del consumidor cuando el precio de un libro de texto son 30€.

Comprador Potencial	Disposición a pagar (€)	Precio pagado (€)	Excedente del consumidor individual
María	60	30	30
Juan	58	30	28
Pedro	34	30	4
Alberto	15		
Beatriz	5		
Excedente			
Total			62



Definición de excedente del consumidor.

Es la suma de la diferencia entre la máxima disponibilidad a pagar por cada unidad de un bien y su precio de mercado.(área A).





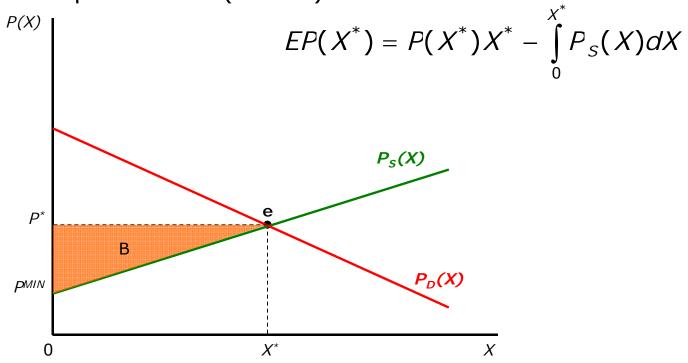
■ Excedente del productor cuando el precio de un libro de texto usado es de 30.

Vendedor Potencial	Coste (€)	Precio recibido (€)	Excedente del productor individual
Carmen	12	30	18
Antonio	18	30	12
Ángeles	25	30	5
Carlos	35		
Sara	50		
Excedente			
Total			35

UNIVERSIDAD DE CANTABRIA

Análisis del bienestar en un mercado perfectamente competitivo

- Definición de excedente del productor.
 - Es equivalente al concepto de renta económica:
 - Es la suma de la diferencia entre el precio de mercado del bien y el coste marginal de producción en todas las unidades producidas. (Área B).





El excedente del productor es equivalente a la renta económica de los factores productivos fijos de una industria.

$$\Pi_e(X) = PX - CV(X) - renta económica = 0$$

 $renta económica = PX - CV(X)$

- Como vimos anteriormente es posible la existencia de factores fijos en el conjunto de una industria.
 - Estos factores son retribuidos de acuerdo a su coste de oportunidad (ejemplo: cine en Gran Vía).
 - El excedente del productor recoge el bienestar de los productores.



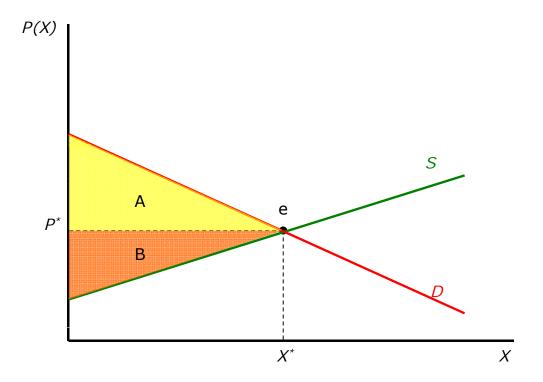
- Suponiendo que todos los participantes en el mercado son precio aceptantes, un mercado perfectamente competitivo está en equilibrio cuando:
 - Los consumidores eligen una cantidad óptima de consumo del bien, dado el precio del mismo. Maximizan su función de utilidad.
 - Los productores eligen una cantidad de producción óptima del bien, dado el precio del mismo. Maximizan su función de beneficios.
 - El mercado se vacía.

Análisis del bienestar en un



mercado perfectamente competitivo

■ En un mercado perfectamente competitivo, el bienestar social en el equilibrio, donde se vacía el mercado, es **máximo**.

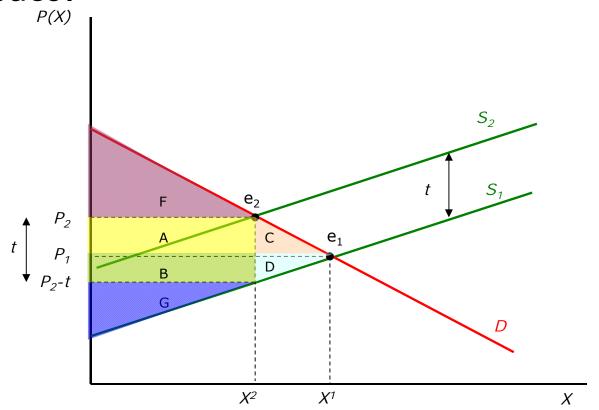




- En un mercado perfectamente competitivo, no es necesaria la intervención de ningún agente regulador, para hacer que la cantidad ofrecida en equilibrio coincida con la cantidad demandada.
- Las fuerzas impersonales del mercado permiten que se maximice el bienestar social. **Teoría de la Mano Invisible** de Adam Smith (*La Riqueza de las Naciones, 1776*).



□ Impuesto específico sobre la producción de tabaco.





■ Efectos en el bienestar social de un impuesto específico sobre la producción del tabaco.

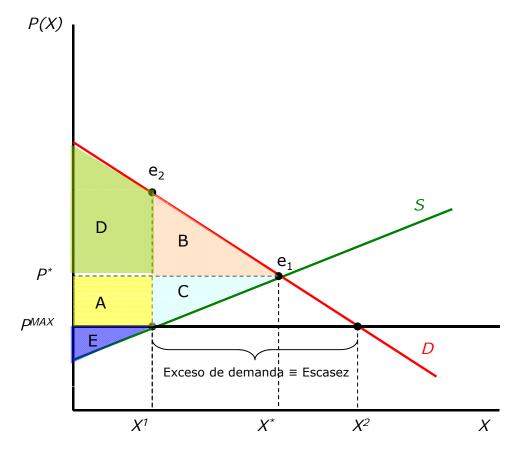
	Sin impuesto	Con impuesto	Variación (€)
Excedente del consumidor (EC)	A+C+F	F	$-A-C = \Delta EC$
Excedente del productor (EP)	B+D+G	G	-B-D = ΔEP
Excedente del sector público (ESp)	0	A+B	$A+B = \Delta ESp$
Bienestar social (W)	A+B+C+D+F+G	A+B+F+G	-C-D = PPM

Efectos directos e indirectos:

- □ Incremento en el precio del tabaco.
- Disminución de la cantidad vendida de tabaco.



□ Precio máximo sobre la gasolina (EEUU, 1973-1979).





Efectos en el bienestar social del establecimiento de un precio máximo sobre la gasolina.

	Sin precio máximo	Con precio máximo	Variación (€)
Excedente del consumidor (EC)	B+D	A+D	$-B+A = \Delta EC$
Excedente del productor (EP)	A+C+E	Е	$-A-C = \Delta EP$
Bienestar social (W)	A+B+C+D+E	A+D+E	-B-C = PPM

Efectos directos e indirectos:

- Exceso de demanda de gasolina: escasez.
- Posible aparición de un mercado negro.



Resumen competencia perfecta

- En competencia perfecta, tanto los productores como los consumidores son **precio aceptantes**.
- La empresa maximiza beneficios fijando una cantidad de producción tal que el precio se iguale al coste marginal.
- En el corto plazo, las empresas pueden presentar beneficios extraordinarios, beneficios nulos o pérdidas.
- En el largo plazo, las empresas presentan siempre beneficios económicos nulos, produciendo en el mínimo de los costes medios.
- En un mercado perfectamente competitivo, la solución de libre mercado permite maximizar el bienestar social.
 - Cualquier intervención pública generará pérdidas de peso muerto.



Microeconomía II

BLOQUE TEMÁTICO 1: COMPETENCIA PERFECTA