

# Organización Económica Internacional

## Tema 1. La formación de la economía internacional y sus instituciones



**Judith Catherine Clifton**  
**Julio Revuelta López**

Departamento de Economía

Este tema se publica bajo Licencia:

[Creative Commons BY-NC-SA 4.0](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/)

# Organización Económica Internacional

Bloque 1: La evolución del sistema económico  
internacional

Tema 1: La formación de la economía internacional y  
sus instituciones

Dra. Judith Clifton

# Tema 1: La formación de la economía internacional y sus instituciones

## 1.1. Introducción a las Organizaciones Económicas Internacionales:

¿Qué son las OEI? ¿Porqué las estudiamos?

## 1.2. Evolución de la economía internacional y las OEIs (1870-1913)

## 1.3 Evolución de la economía internacional y las OEI (1913-1940s)

## 1.4. Síntesis y conclusiones

# ¿Qué es una organización económica internacional? (I)

**Internacional:** actividades entre “estados nación”

- *Perspectiva tradicional:* las unidades de estudio son “estados-nación” (soberana; autoridad; territorio)
- *Perspectiva contemporánea:* la importancia de *otros actores* como las empresas (ETNs) o actividades intergubernamentales (p.e. “Ministerio de Educación-Minister of Education)

## ¿Qué es una organización económica internacional? (II)

**Organización:** *El término organización no hace referencia necesariamente a orden sino más bien, se refiere a institución o régimen.*

**Institución:** Acuerdo de relaciones (cooperación) entre dos o más partes (países etc) para un objetivo común p.e. Comercio, estabilidad económica, paz.

Una vez asumido el acuerdo surge el marco institucional (jurídico, legal y administrativo).

**Marco institucional:** Normas, reglas y códigos que regulan dichas relaciones (cooperación).

Las organizaciones económicas internacionales dan *estabilidad, estructura y permanencia* a las relaciones entre actores

# ¿Qué es una organización económica internacional? (III)

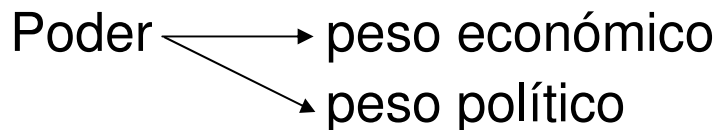
## Qué tipo de relaciones:

- Horizontales (entre iguales)
- Verticales (jerarquía y subordinación)

Si todos los países no son iguales surge un tema de distribución y representación del poder que ejerce cada una de las partes

## Poder:

- Poder que ejerce cada parte en la definición de las reglas
- Poder de aplicar, supervisar y presionar en la aplicación de las reglas



**Liderazgo:** las potencias hegemónicas o principales quienes definen las reglas internacionales. Se necesita coordinación y comunicación.

# ¿Qué es una organización económica internacional? (IV)

Una organización puede ejercer tres funciones:

- 1) **Equilibrar** intereses compatibles, incluso paralizar los objetivos incompatibles
- 2) **Dividir** o fragmentar los intereses u objetivos
- 3) **Innovar** o resolver los intereses u objetivos contrapuestos.

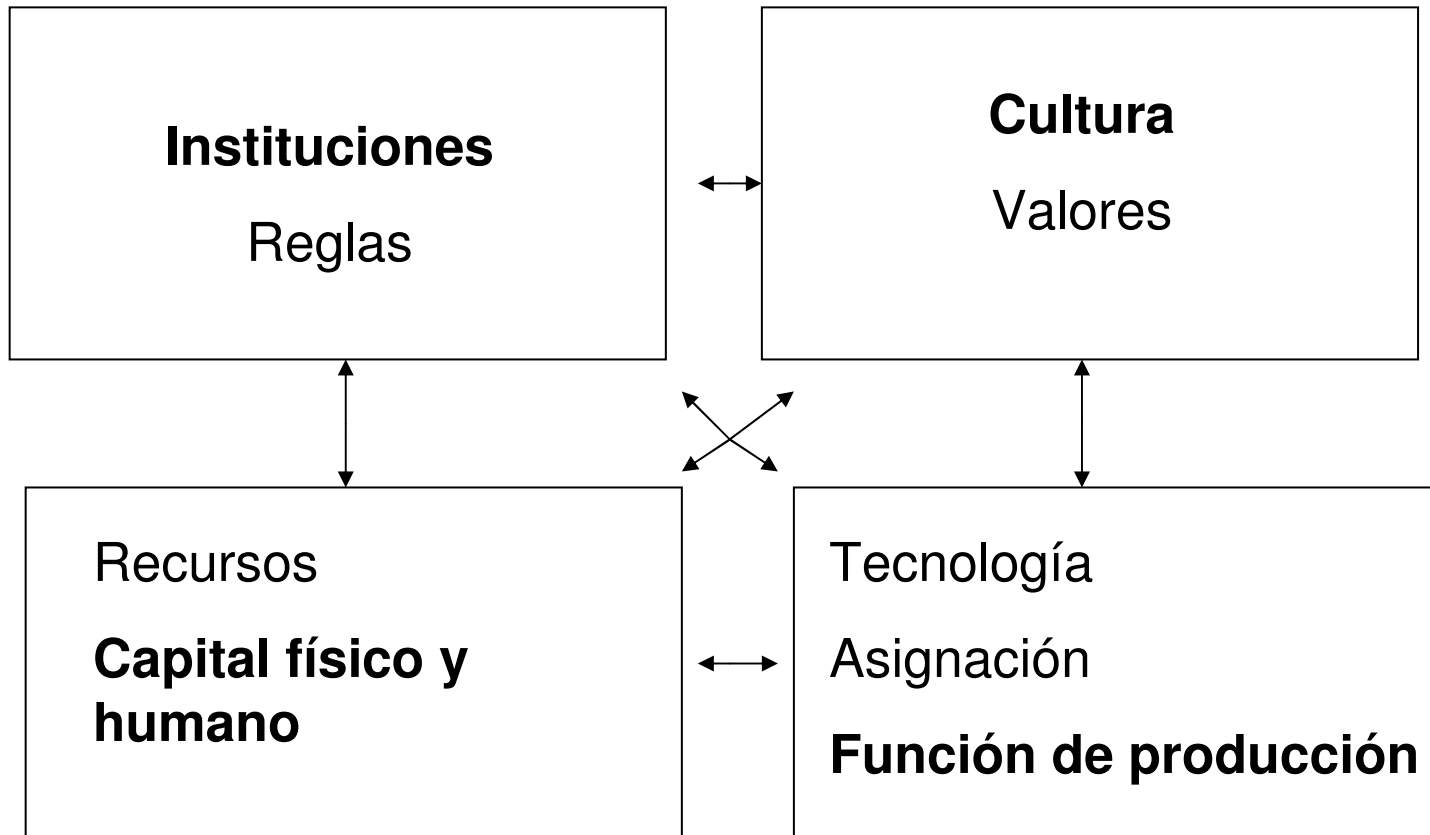
Así que la organización *paraliza, divide o resuelve*.

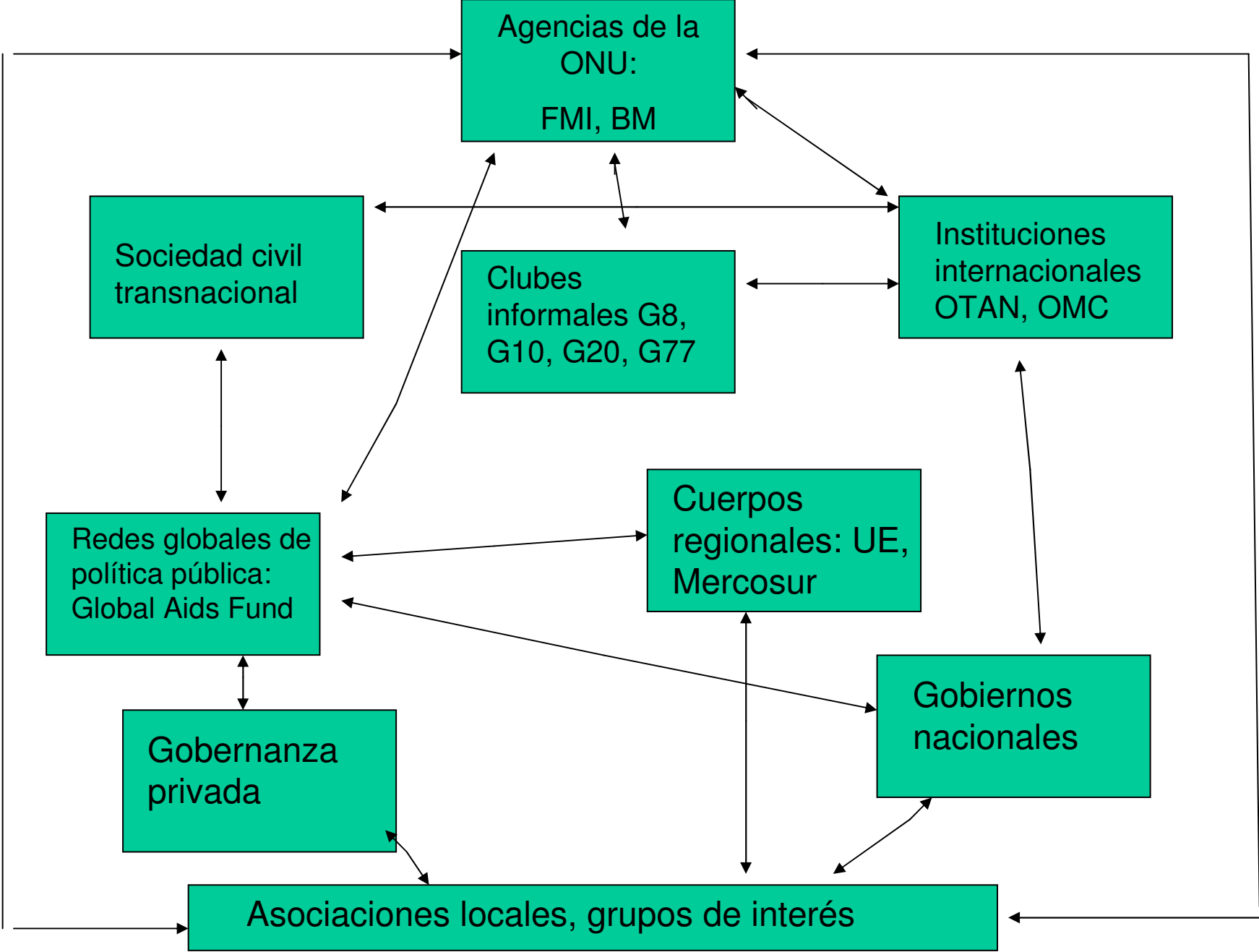
# ¿Por qué las estudiamos? (I)

- Cada organización puede estar compuesta por partes diferentes: países, ministerios, empresas, individuales
- Las OEIs que vamos a estudiar están compuestas de países distintos: *cultura, instituciones, economías y empresas* con diferencias en población, territorio, economía, historia
- Ahora bien, en relaciones internacionales ha sido normal estudiar las relaciones entre economía y la política. P.e <La economía internacional ha condicionado la política internacional y viceversa> (Susan Strange)
- La propia realidad de cooperación, estabilidad y conflicto, y los desafíos de las relaciones internacionales ha requerido un enfoque interdisciplinario.



# Modelo de interacción institucional y cultural del sistema económico





# ¿Por qué las estudiamos? (II)

Bill Clinton: *“Si podría cambiar algo para cambiar la manera de hablar sobre la vida pública, me gustaría de la gente dejaba de hablar sobre la política extranjera y doméstica y, en su lugar, hablar sobre la política económica, la política ambiental...”* (Smith: 2006: 30)

- Interdependencia en aumento de las economías y las naciones
- Lo que ocurre en una economía tiene consecuencias para otras economías

# ¿Porqué las estudiamos (III)?

- P.e. 1. El mercado de hipotecas de Estado Unidos (“sub-prime) => consecuencias para el sistema bancaria en Europa
- P.e. 2. Durante las crisis económicas (empezando con México, años 80) hablamos de un “efecto contagioso”/”efecto domino” en todo América Latina
- P.e. 3. 11 de septiembre (la política es transnacional)

Porque nuestras economías están interdependiente:

- Flujos diarios de 1,2 trillón de dólares (ningún gobierno logra controlar estos flujos)
- Las ETNs son responsable para el 70 por ciento del comercio internacional y el 80 por ciento de la inversión internacional

INTERDEPENDENCIA CRECIENTE

# ¿Porqué las estudiamos (IV)?

El término más común es “**globalización**”

Definición: interconexiones más fuertes entre los aspectos económicos, financieros, culturales y sociales

1. Los estados-naciones no pueden controlar sus economías. La economía es independiente de su gobierno
2. La revolución de las comunicaciones y las tecnologías de la información (TICs)
3. Una cultura “global” (Mc Donald’s, Gran Hermano)
4. El mundo más “homogéneo”
5. Compresión del tiempo y espacio
6. Actividad política transnacional (p.e. Seattle)
7. La gente son consciente (“think global act local”)
8. Riesgos globales: SIDA, polución, gripe aviar, migración...

# ¿Porqué las estudiamos (V)?

El debate acerca de la “globalización”:

- 1). “Entusiastas”. La globalización está cambiando todo. Los estados naciones son más débiles frente a los cambios globales. Se ponen énfasis en lo nuevo.
- 2). “Cínicos”. Se ponen énfasis en los cambios graduales. El estado-nacional todavía es un actor importante. Las relaciones entre economías empezaron hace siglos. *Unión Telegráfica Internacional* (1865); *Unión Postal Internacional* (1878); *Unión de Ferrocarriles* (1890), *Unión Internacional para la Protección de la Propiedad Intelectual* (1833).

*¿La globalización es una tendencia nueva?*

## 1.2 Evolución de la economía internacional y sus instituciones

## Evolución de la economía internacional

Desde una perspectiva de largo plazo se pueden distinguir cuatro *fases* (etapas), que coinciden con la formación y evolución de la Economía mundial, internacional y/o global. Maddison distinguió 4-5 fases en base a 8 indicadores macroeconómicos sencillos, factores próximos cuantificables.



**Características de crecimiento: 1820-2001**

	PIB		PIB per cápita		Inversión (FBK)	Comercio
	OECD-16	Mundial	OECD-16	Mundial		
<b>1820-70</b>	1.9	1.0	1.0	0.6		
<b>1870-13</b>	2.5	2.1	1.4	1.3	3.4	3.9
<b>1913-50</b>	2.0	1.9	1.2	0.9	2.0	1.0
<b>1950-73</b>	4.9	4.9	3.8	2.9	5.8	8.6
<b>1973-2001</b>	2.6	3.0	2.1	1.2	4.3	5.0

- 1820-1913:** se puede considerarse una fase: en 1870, los países OECD-16: 20% de la población mundial y 80% de su riqueza. 1820-70: el PIB crece el doble en el OECD-16. 1870-1913. Todos creciendo. Incluso los países menos desarrollados (PIB per cápita 1.3: un milagro). Formación bruta de capital (FBK): crece más que el PIB. Comercio: la “fase dorada de liberalismo”. También crece más que el PIB, casi el doble (3.9 cf. 2.1). “Apertura” comercial.
- 1913-50:** el PIB sigue creciendo (el PIB per cápita en los países menos desarrollados menos – cambios demográficos). Pero el comercio la mitad del PIB. Caída importante.
- 1950-1973:** la “edad dorada”: PIB mundial casi 5%. PIB per cápita 3.8 y 2.9: crecimiento demográfico más rápido en los países menos desarrollados. Inversión mayor (5.8). El comercio es impresionante, casi 9. “Apertura”, de nuevo. *Algo se hizo para volver a las condiciones de antes: el papel de las instituciones.*
- 1973-2001:** PIB mundial más en los países menos desarrollados (3), per PIB per cápita menos (crecimiento demográfico). Se está invirtiendo pero no tanto que antes, y el comercio se ha decelerado, pero todavía es superior que el PIB mundial.
- Hasta **2007**, el comercio está en aumento. ¿Por qué? China.

**Fluctuaciones – Características cíclicas de fases 1820-2001**

	Descenso máximo en el PIB	Descenso máximo en el Comercio	Tasa media de desempleo de la fuerza de trabajo				Variación media anual de precio al consumo			
			EU	EU-S	NPO	PI-16	EU	EU-S	NPO	PI-16
<i>1820-70</i>										
<i>I. 1870-13</i>	-5.6	-18.6				4.5				0.4
<i>II. 1913-50</i>	-12.4	-36.5				7.5				-0.7
<i>III. 1950-73</i>	0.2	-7.0	2.4	3.6	2.9	2.6	4.2	4.0	3.6	4.1
<i>IV.1 1973-83</i>	-1.8	-7.6	4.9	6.9	5.8	5.7	9.4	18.4	10.7	7.3
<i>IV.2 1984-2001</i>	-0.2	1.4	10.6	12.2	7.3	7.1	3.2	4.4	3.1	3.1

- En *general*, **1950-73** fue la fase más favorable (*crecimiento estable*), seguida de **1973-2001** y **1870-1913** (*crecimiento pero fluctuaciones*).
- En términos de precios la fase **1973-2001** fue la peor
- En términos de paro la fase **1913-50** fue la peor seguida de la **1973-2001**.
- En *general*, la fase **1913-50** fue la peor: inestabilidad dramática.

EU: Unión europea; EU-S: EU-sur; NPO Nuevo países orientales y PI-16 países OECD-16.

**Distribución mundial de la población y la renta**

	<i>Población mundial</i>	<i>Renta mundial</i>	<i>PIB per cápita 1998</i>	<i>Crecimiento</i>		
				<i>1980-93</i>	<i>1985-95</i>	<i>1996-98</i>
<b><i>Países menos desarrollados</i></b>	<b>85.2</b>	<b>21.0</b>	<b>1.250</b>	<b>0.9</b>	<b>0.4</b>	<b>-0.5</b>
• <i>Africa sub-sahariana</i>	10.2	1.2	480	-0.8	-1.1	-0.4
• <i>Este asiático y Pacífico</i>	31.2	5.6	990	6.4	7.2	-2.2
• <i>Sur de Asia</i>	21.7	1.4	430	3.0	2.9	3.9
• <i>Oriente próximo-N. Africa</i>	4.8		2.050	-2.4	-0.3	
• <i>América Latina y Caribe</i>	8.5	6.1	3.940	-0.1	0.3	0.8
			2.190	-2.4	-3.5	
<b><i>Países desarrollados</i></b>	<b>14.8</b>	<b>78.9</b>	<b>25.510</b>	<b>2.2</b>	<b>1.9</b>	<b>1.1</b>

Observaciones:

Los países industrializados con menos del 15% de la población concentran el 79% de la renta mundial

La desigualdad entre países menos y más desarrollados ha aumentado

Desde la posguerra, (período postcolonial) el número de países ha aumentado en 120, y en los años 90 el aumento ha sido de 20 países, provenientes estos últimos de la fragmentación de otros. Este proceso aumenta el número de relaciones internacionales y, en muchos casos, las hace más complejas.

Maddison también distinguió “características del sistema internacional “no cuantificables”

El crecimiento del PIB se especifica como una función dependiente de los factores productivos internos y externos:

$\frac{PIB}{N} = \frac{f(RN, L, K) E + RX}{N}$	
A su vez condicionado por el	
<b><i>Marco institucional, ideológico y político interno. Accidentes históricos. Grupos de presión internos.</i></b>	<b><i>Orden económico internacional. Marco institucional, ideológico y políticas externos.</i></b>
<i>PIB / N = crecimiento del PIB per cápita, RN = Recursos naturales, L = Capital humano, K = capital físico aumentado por progreso técnico, E = criterio de eficiencia, RX = flujo de recursos y tecnología procedentes del exterior.</i>	

Si nos concentramos, ahora, en los factores últimos externos podríamos distinguir una *evolución institucional* en cada una de las fases de la economía internacional, distinguiendo las principales características del *sistema comercial*, el *sistema monetario*, las relaciones financieras y la *movilidad de capital*, de la *movilidad de trabajo*, las *políticas económicas domésticas* y los *organismos económicos internacionales*.

**Características del sistema durante distintas fases**  
**La evolución institucional de la economía internacional**

	<b>Comercio internacional</b>	<b>Sistema monetario</b>	<b>Movilidad de capitales</b>	<b>Movilidad del trabajo</b>	<b>Política Económica: prioridades internas</b>	<b>Organizaciones internacionales</b>
<b>1820-1913</b>	Librecambio creciente	Patrón oro	Elevada movilidad	Alta	Ajuste externo	UPU, ITU, OMM, OMI
<b>1913-1948</b>	Proteccionismo: diferentes instrumentos	Restauración frustrada, fluctuación y controles	Controles y restricciones	Mínima	Estabilidad de precios	Sociedad de Naciones, CIJ, OIT
<b>1948-1973</b>	Liberalización Acuerdos multilaterales parciales	Tipos fijos, ajustables	Movilidad creciente	Alta	Pleno empleo y crecimiento	ONU, FMI, BM, GATT, UNESCO, UNICEF, OMS, PNUD, CEPE, CECA-CEE
<b>1973-2000</b>	Liberalización. Acuerdos institucionales globales	Fluctuación intervenida, áreas monetarias	Elevada movilidad	Controles migratorios	Estabilidad de precios	G7, OPEP, NAFTA, ASEAN, MERCOSUR, UE, BERD, OMC.

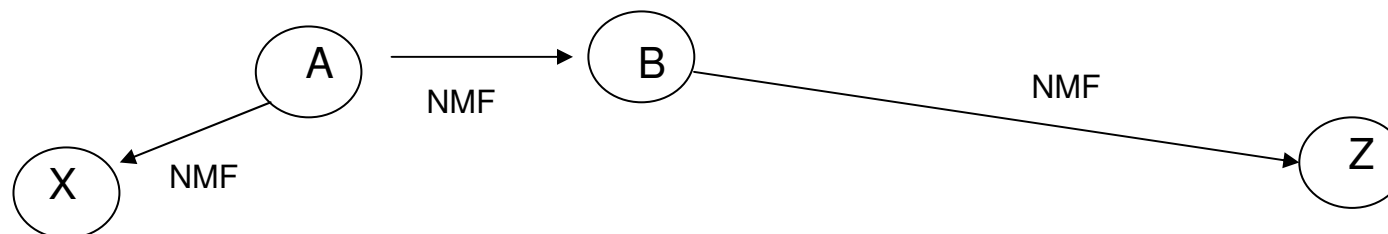
Observaciones:

1. Las crecientes relaciones de interdependencia entre las economías limita las opciones de política económica que cada país puede adoptar (globalización y pensamiento único)
2. Hay fases con características distintas
3. Las fases no son inevitables (hay margen de variación) pero el marco institucional presenta unos rasgos generales que reflejan cierto grado de aceptación por parte de los gobiernos, ciudadanos y otros agentes económicos
4. El paso de una fase a otra ha sido resultado de perturbaciones del sistema, puede ser previsible o imprevisible, como accidentes exógenos.

	<b>Comercio internacional</b>	<b>Sistema monetario</b>	<b>Movilidad de capitales</b>	<b>Movilidad del trabajo</b>	<b>Política Económica: prioridades internas</b>	<b>Organizaciones internacionales</b>
<b>1820-1913</b>	Librecambio creciente Acuerdos bilaterales CNMF	Patrón oro	Elevada movilidad	Alta	Ajuste externo	UPU, ITU, OMM, OMI
<b>1913-1948</b>	Proteccionismo: diferentes instrumentos	Restauración frustrada, fluctuación y controles	Controles y restricciones	Mínima	Estabilidad de precios	Sociedad de Naciones, CIJ, OIT
<b>1948-1973</b>	Liberalización Acuerdos multilaterales parciales	Tipos fijos, ajustables	Movilidad creciente	Alta	Pleno empleo y crecimiento	ONU, FMI, BM, GATT, UNESCO, UNICEF, OMS, PNUD, CEPE, CECA-CEE
<b>1973-2000</b>	Liberalización. Acuerdos institucionales globales	Fluctuación intervenida, áreas monetarias	Elevada movilidad	Controles migratorios	Estabilidad de precios	G7, OPEP, NAFTA, ASEAN, MERCOSUR, UE, BERD, OMC.

Observaciones:

Librecambio: Acuerdos bilaterales “Nación más favorecida” => Protección mínimo para todos – “plurilateral”



Las organizaciones internacionales son muy técnica. No hay OEI para coordinar la economía internacional

	<b><i>Comercio internacional</i></b>	<b><i>Sistema monetario</i></b>	<b><i>Movilidad de capitales</i></b>	<b><i>Movilidad del trabajo</i></b>	<b><i>Política Económica: prioridades internas</i></b>	<b><i>Organizaciones internacionales</i></b>
<b><i>1820-1913</i></b>	Librecambio creciente Acuerdos bilaterales CNMF	Patrón oro	Elevada movilidad	Alta	Ajuste externo	UPU, ITU, OMM, OMI
<b><i>1913-1948</i></b>	Proteccionismo: diferentes instrumentos	Restauración frustrada, fluctuación y controles	Controles y restricciones	Mínima	Estabilidad de precios	Sociedad de Naciones, CIJ, OIT
<b><i>1948-1973</i></b>	Liberalización Acuerdos multilaterales parciales	Tipos fijos, ajustables	Movilidad creciente	Alta	Pleno empleo y crecimiento	ONU, FMI, BM, GATT, UNESCO, UNICEF, OMS, PNUD, CEPE, CECA-CEE
<b><i>1973-2000</i></b>	Liberalización. Acuerdos institucionales globales	Fluctuación intervenida, áreas monetarias	Elevada movilidad	Controles migratorios	Estabilidad de precios	G7, OPEP, NAFTA, ASEAN, MERCOSUR, UE, BERD, OMC.

Observaciones:

Se rompe con el librecambio. Domina el proteccionismo y las preferencias.

Los primeros intentos a establecer una organización internacional para poder coordinar la economía internacional (Sociedad de las Naciones).



# Evolución de la economía internacional y las OEIs: 1870-1913

¿Porqué surgieron las OEIs en un momento histórico determinado, el siglo 19?

De acuerdo con muchos analistas, el Tratado de Westphalia (1648) representó el nacimiento del sistema de “estados-naciones”: *soberanía, autoridad y territorio* clave para el establecimiento de las organizaciones internacionales.

Pero entre el siglo 17 y 19 hay pocos avances ¿Porqué? De acuerdo con Claude Innis (citado en Archer, 2001) se hacía falta además:

El desarrollo de las redes de *comunicación y transporte*

Las revoluciones populares (Francia, EEUU): los estados más *responsables al pueblo*

La *internacionalización del comercio*

Reconocimiento de la *importancia* de los asuntos internacionales

# Evolución de la economía internacional: 1870-1913

- Los “estados nación” como algo muy recién en la historia.
- En el siglo 19 los estados naciones se maduran: son ellos que son capaces de impulsar la producción industrial; el proteccionismo; o crear las condiciones para el comercio libre
- EL periodo entre la mitad del S. 19 y 1913 se caracteriza por una apertura gradual del comercio libre (sobre todo en Europa y los EEUU).
- Como resultado, los países ricos se vuelvan aún más ricos.

# Evolución de la economía internacional y las OEIs: 1870-1913

## Organización económica:

- La importancia de las teorías económicas nuevas de *Adam Smith* y *David Ricardo* (*Laissez faire*): rompió con la idea de las ventajas del mercantilismo para la riqueza de las naciones (acumulación para garantizar ejércitos grandes y la expansión a territorios y colonias nuevas).
- Para Smith, la división del trabajo es el motor del éxito económico y el comercio libre es la solución más eficiente para el crecimiento. Sin el comercio libre los países pequeños sufren aún más que los países grandes.

# Evolución de la economía internacional y las OEIs: 1870-1913

## **Sistema monetario:**

- La expansión del comercio libre es acompañada por el patrón oro (gradual: Gran Bretaña 1819, otros países lo siguen). Este sistema monetario es tan importante como el comercio libre
- Paridad fija. Los países podrían suspender y luego volver al patrón oro. (Tenían que ajustar sus precios y los sueldos para poder volver).
- Ventajas: más credibilidad en el sistema. Consolidación del comercio internacional de bienes por metálico (no intercambio de bienes por bienes-*bartering*)

# Evolución de la economía internacional y las OEIs: 1870-1913

## **Movilidad de capital:**

- Londres es el centro financiero internacional

## **Movilidad de trabajo:**

- considerable.

## **Políticas económicas domésticas y relaciones internacionales:**

- Mecanismos de ajuste monetario y real. Papel del gobierno limitado.

# Evolución de la economía internacional y las OEIs: 1870-1913

## **Tecnología:**

- transportes y comunicaciones
- Desarrollo de Infraestructura (puertos, carreteras, ferrocarriles, marítimo, telégrafo)
- Nuevas fuentes de energía, mecanización.

## **Colonialismo**

- expansión demográfica, comercial, fuente de materias primas, esclavitud.

## Evolución de la economía internacional y las OEIs: 1870-1913

### **Hegemonía británica:**

- Antes de la Primera Guerra Mundial, Gran Bretaña controla casi el 50% a través de las riquezas mundiales colonias.
- Europa está en el centro del mundo en términos económicos y políticos

### **Organizaciones económicas internacionales:**

- marco institucional con reglas sencillas
- no había Organismos u Organizaciones Internacionales como el FMI, BIRF, BPI, OMC para administrar el sistema mundial.
- No había organizaciones especializadas de la ONU, o donantes de ayuda para promover el desarrollo.
- Exclusivamente técnicas: OMM, OMI, ITU, etc.

## Evolución de la economía internacional y las OEl: El período de entreguerras. La gran depresión y las políticas de perjudicar al vecino

- De acuerdo con el historiador Eric Hobsbawm, el siglo 20 empezó en 1914, cuando empezó la “guerra total”
- Versalles (1919): los líderes políticos se reunieron para imponer la paz, pero también para intentar asegurarse que “nunca más” habrá una guerra de esta magnitud
- Veinte años después, empieza la segunda guerra mundial
- *Los años entre 1900-1945 son los años más destructivos en la historia: métodos brutales de matanza, genocidio de los judíos alemanes, los EEUU lanza bombas atómicas en Japón*
- Entre 1900 y 1945 hay cambios profundos en la organización económica internacional (Gran Bretaña=> los Estados Unidos de América)
- *Las organizaciones económicas internacionales del siglo 21 nacieron en los años 40 y son influidas de manera profunda por este “nuevo” orden mundial económico y político*



# Evolución de la economía internacional y las OEIs: La Primera Guerra Mundial

¿Porqué Europa se perdió su importancia?

## 1). Conflicto interno

Hasta 1870 “Alemania” se componía de 25 estados. 1870s:

Creación de una Alemania unificada (Otto von Bismark).

Por la primera vez en la historia, en el centro de Europa hay un estado muy poderoso. (67 millón de personas en 1913).

Industrialización muy rápida, producción encima de Gran Bretaña a partir de 1914. Entre 1871-1914, su comercio internacional creció en 3, producción industrial en 4, producción agrícola en 2.

## Evolución de la economía internacional y las OElS: La Primera Guerra Mundial

Consecuencias para el “balanza de poder”. Las grandes potencias no querían compartir sus imperios (mercados). Alemania necesita acceso a nuevos mercados.

Imperio Otomano se derrumbe. “Vacío de poder”.

Lucha entre Gran Bretaña, Francia y Rusia por una parte, y Austria-Hungría y Alemania, por otra.

2) El surgimiento de los EEUU y de Japón.

# El acuerdo de Versalles (1919)

Los conciliadores se enfrentaron con los muertos; lesionados; refugios; sin casa y trabajo. En el comercio internacional, domina las políticas de perjudicar al vecino. Se suspenden el patrón oro.

El coste de la guerra total fue la ruina económica. La mayoría de los países están en deuda ¿Realmente alguien había ganado?

La reunión en Versalles: para imponer la paz y asegurarse que nunca más se repetiría una guerra de esta proporción.

“Catorce puntos” del Presidente Woodrow Wilson: *comercio libre, mercados liberalizados, volver al patrón oro, navegación libre en los mares, estados-naciones soberanos, diplomacia más transparente, desarme parcial, seguridad colectiva => para prevenir otra guerra mundial (en síntesis)*

# El acuerdo de Versalles

El acuerdo de Versalles es importante a la hora de establecer instituciones económicas internacionales.

Se creó la Sociedad de las Naciones: es el primer intento crear una organización internacional permanente para mediar conflictos de manera continua.

Pero es una organización limitada. Se retira EEUU y se excluye URSS.

Durante los años 20, el objetivo principal es de volver a la “normalidad” del siglo 19: comercio libre, el patrón oro, la paridad. Nostalgia.

Pero en general todos estos esfuerzos se fracasaron. ¿Porqué?

- 1) El mundo había cambiado de manera significativa.
- 2) Algunos aspectos de Versalles fueron poco realistas.

# El acuerdo de Versalles

## 1) El mundo había cambiado.

Churchill quería volver a ver Gran Bretaña como centro del sistema financiero. Pero Gran Bretaña: de acreedor a deudor. Ya no el centro del mundo, ni un país competitivo. Acostumbrado a importar mucho. Después de la guerra, déficit importante (importando pero no exportando).

En términos financieros, los EEUU es el acreedor más importante del mundo. No por razones de eficiencia ni productividad sino por razones políticas.

## En mundo en 1900

**Los estados naciones europeos** dominan las relaciones internacionales

Las “grandes potencias” (Gran Bretaña, Francia, Italia, Alemania, Austria-Hungría y Rusia) dominan el poder militar y el comercio internacional

Los imperios de las grandes potencias incluyen muchos países alrededor del mundo: viven 500 millones de personas bajo el sistema colonial

**Algunos imperios están al borde de la ruina**

Imperios de los Hapsburgos, Otomano, Rusia y China

**La economía global**

El poder económica más potente es Gran Bretaña en 1900 pero está amenazado

Expansión industrial en los EEUU

La modernización y industrialización de Japón

## El mundo en 1945

**Los nuevos “superpotencias”: EEUU y Unión Soviética**

EEUU es la primera potencia nuclear después de Hiroshima y Nagasaki (agosto)

EEUU está al centro de la economía mundial – el acreedor principal

Unión Soviética: en ruina - pero el ejercito rojo en Europa este y central

**Europa está al borde de la ruina**

División este-oeste

Deudas a los EEUU

Imperios europeos bajo amenaza: movimientos nacionalistas en los países de las colonias

República popular China (1949)

La tercera parte de la población mundial vive bajo el régimen comunista.

# El acuerdo de Versalles

Crisis comercial: Creció el proteccionismo (poder de los grupos de interés – sociedades más democráticas).

Domina la política de “perjudicar al vecino”: aranceles altos, acuerdos bilaterales restringidos (<intercambiamos vino para coches>). Nacionalismo económico. Se hablaban de la “seguridad de la alimentación”: <hay que producir alimentación suficiente para la nación a cualquier coste>

# El acuerdo de Versailles

## 2) *Reparaciones exigidas a Alemania para la reconstrucción.*

Gran Bretaña y Francia quería asegurarse que Alemania no volvería nunca más a repetir su comportamiento agresivo. Demandaron reparaciones. Pero falta de consenso: ¿Cómo? ¿Hasta qué punto? ¿Con qué consecuencias? <Una Alemania pobre es incapaz de lanzar una guerra> ; <El castigo económica de Alemania tiene consecuencias negativas para todo Europa>. J. M. Keynes, Consecuencias económicas de la paz; <*Se puede castigar demasiado*>



# El acuerdo de Versalles

Los alemanas tienen que pagar a través de las exportaciones de bienes básicos (viven en la miseria). La gente alemana amarga. Es fácil provocarles (nacionalismo).

Pierde 19% de su territorio (7 millón de personas) con la política de crear estados-naciones nuevas en la frontera con Alemania.

Amenaza doble: la revolución internacional de Lenin en URSS.

# El acuerdo de Versalles

Gran Depresión y el “crac” de Wall Street 1929: entender en el largo plazo no como una crisis imprevista

Una consecuencia de problemas acumulados: proteccionismo, devaluaciones “competitivas”. Nacionalismo económico.

Los alemanas dejan de pagar las reparaciones.

Se está *alimentando problemas nuevos* creando condiciones para la Segunda Guerra Mundial.

Aunque la Sociedad de las Naciones fracasó como proyecto de organización económica internacional, fue una base importante para la Organización de las Naciones Unidas de la post Guerra.

# La Sociedad de las Naciones: ¿porqué fracasó?

- Objetivo: hacer imposible guerras mundiales del futuro: un fracaso total
- Falta de poder: podía hacer recomendaciones pero no resoluciones vinculantes (*binding*)
- Para una recomendación se hacía falta la unanimidad – difícil a alcanzar
- División del poder muy poco clara
- Falta de coordinación de ejército militar o acciones económicas
- El Senado de los EEUU se negó a firmar – sin este poder la Sociedad nunca sería poderosa
- El mundo había cambiado de forma muy importante
- Pero se aprendió lecciones importantes a la hora de construir las OEI en los años 40

## En resumen:

Para entender las OEIs del siglo 21, es importante entender sus orígenes en el siglo 19. Durante este siglo 19:

- 1) se maduran los estados nación
- 2) empieza la “globalización” hasta 1913 (“primera ola”)
- 3) Dominan el patrón oro, el comercio internacional, el crecimiento económico (sobre todo de los países ricos)

Pero

- 1) Todo se derrumbe durante la Primera Guerra Mundial
- 2) Después de la Guerra hay una obsesión de volver a la “normalidad” del siglo 19
- 3) Desde la principal organización económica internacional, las Sociedades de las Naciones, se intentan copiar las políticas económicas del siglo 19
- 4) Pero no es posible: el mundo ha cambiado (y algunos proyectos son poco realistas). Empieza la segunda guerra mundial.
- 5) No obstante, se aprende de los errores y, en 1944, en “Bretton Woods” se desarrollan nuevas soluciones para problemas como la reconstrucción y las crisis económicas.

# Bibliografía

Archer, C. (2001) International Organizations.

Baylis & Smith (2006) The Globalization of World Politics.

Crafts, N. (2000) Globalization and Growth in the Twentieth Century. IMF.

Cuenca García, E. (2004): Organización económica internacional.  
Pearson Prentice Hall.

Krugman & Obstfeld (2006) Economía internacional

Maddison, A. (2001) The World Economy: A millennial perspective  
OECD Development Centre Studies (tablas)