

Organización Económica Internacional G966/G929

Tema 13.1. Del Estado-nación a la integración internacional y las dinámicas transnacionales. Enfoque teórico



Judith Clifton
Julio Revuelta López

Departamento de Economía

Este tema se publica bajo Licencia:

[Creative Commons BY-NC-SA 4.0](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/)



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

- En el siglo XIX e inicios del XX hubo un mayor conflicto económico, social y político en torno a las cuestiones y políticas relacionadas con lo productivo (y, también, directamente distributivo). Desde mediados del siglo parte de esa atención se desvió a las políticas redistributivas (con efecto progresivo). Sin embargo, con las crisis del petróleo se produjo un cambio hacia el paradigma neoliberal (presión hacia redistribución regresiva).
- No obstante, no se puede ni debe desconectar ambos tipos de políticas económicas pues hay un condicionamiento bidireccional.

- La distribución del ingreso y la riqueza es fuente de conflicto económico, social y político.
- Tensión continua. No sobre la política redistributiva general sino múltiples tensiones sobre las diversas políticas redistributivas existentes o potenciales.
- Resultados distributivos del proceso de mercado no satisfactorios para buena parte de la población:
 - Los problemas de información hacen que los mercados sean mecanismos de asignación y distribución imperfectos (también el sector público, de ahí la necesidad de complementar mecanismos de mercado con sector público y realizar una continua reevaluación).
 - Cuantos más grupos sociales o con mayor intensidad se expresen estos mayor será la presión para realizar determinadas políticas redistributivas.
- **Conflicto en lo productivo (y distributivo), pero también en lo redistributivo (y en lo predistributivo).**

- Nunca hay equilibrio en economía. De un desequilibrio se pasa a otro.
- **Procesos complejos han modificado la distribución de la renta y la riqueza y han variado la naturaleza, dimensión, efectividad, factibilidad y demanda de las políticas redistributivas:**
 - **Sociedad líquida:** se pierden marcos de referencia a l/p. Lo que, en la práctica, prima decisiones a c/p. Los agentes económicos toman decisiones en base a una estructura de incentivos que se puede llegar a descomponer con rapidez.

Globalización y modernidad líquida

• Modernidad líquida (Bauman):

- Los cambios acumulados en la vida de los seres humanos han creado un escenario sin precedentes para las elecciones humanas y colectivas.
- De interacción sólida a líquida. Los agentes económicos toman decisiones en base a una estructura de incentivos que se puede llegar a descomponer con rapidez. Se pierden marcos de referencia a l/p. Lo que, en la práctica, prima decisiones a c/p.
- Esto puede llevar a crear externalidades negativas (p.e.: medioambientales), a cargar sobre otros parte de los costes de las decisiones propias. Problema si no hay mecanismos correctores (Pigou), que en muchos casos pueden ser muy complicados de implementar.
- Globalización y transnacionalización. En riesgo instituciones como el Estado-nación o la importancia del concepto de soberanía nacional:

Globalización y modernidad líquida

• Modernidad líquida (Bauman):

- Globalización y transnacionalización. En riesgo instituciones como el Estado-nación o la importancia del concepto de soberanía nacional:
 - Divorcio entre poder y política.
 - Creación de contrapoderes. Llevan la delantera propietarios de capital móvil en términos transnacionales. Desequilibrio y tensiones.
 - Pérdida de efectividad de las instituciones nacionales para resolver problemas, pérdida de funciones (funciones a merced de los mercados).
 - Progresiva mercantilización de los seguros públicos creados tras la IIGM.
 - Creación de nuevos “consensos” que reflejan la nueva correlación de fuerzas.
 - Mayor incertidumbre, mayor miedo. El miedo es explotado dualizando el mundo (quien se mueve transnacionalmente y quien no).
- Tecnología. Potencial de inclusión pero también de exclusión. ¿Se repite la historia de la II Revolución Industrial?
- El papel del dinero. Política monetaria, política cambiaria, el sistema bancario en el centro... ¡no es neutral!
- Distribución. Aumento de la desigualdad dentro de los países, reducción entre países.

Políticas redistributivas

- Nunca hay equilibrio en economía. De un desequilibrio se pasa a otro.
- **Procesos complejos han modificado la distribución de la renta y la riqueza y han variado la naturaleza, dimensión, efectividad, factibilidad y demanda de las políticas redistributivas:**
 - **Sociedad líquida**: se pierden marcos de referencia a l/p. Lo que, en la práctica, prima decisiones a c/p. Los agentes económicos toman decisiones en base a una estructura de incentivos que se puede llegar a descomponer con rapidez. Problemas debidos a Externalidades negativas. Bauman.
 - **Globalización y fenómenos de shifting wealth y transnacionalización asimétrica**: pone en riesgo instituciones como el Estado-nación o la importancia del concepto de soberanía nacional. Mundo dual, agentes que se internacionalizan y agentes que no, mayor probabilidad de beneficio de la globalización para los primeros. Ganadores y perdedores de la globalización. Stiglitz, Milanovic, Rodrik.
 - **Papel de la tecnología**: potencial de inclusión, pero también de exclusión (como en I y II Rev. Industrial). Clave, ¿quién se apropia de los beneficios de la tecnología.
 - **Desarticulaciones-rearticulaciones** (el cambio en el cambio). Laclau.
 - **Asimetría factorial** (capital vs trabajo) y **asimetría espacial** condicionan la **asimetría personal**. Milanovic, Ravallion, Piketty.
 - **Restricciones en la financiación** (paraísos fiscales, ingeniería fiscal y financiera, nueva generación de acuerdos comerciales...) y **efecto bola de nieve**. Zucman.
 - **Procesos de integración regional** (caso de la UE) y **gobernanza global**.