

DIRECCIÓN FINANCIERA. CURSO 2024/25**CUESTIONARIO TEMA 3**

1. Conceder mayor volumen de crédito a los clientes tiene como consecuencia lógica:
 - a) Aumentar las ventas.
 - b) Menor volumen de pérdidas por insolvencias.
 - c) Incrementar las necesidades operativas de fondos.
 - d) Son correctas la a) y la c).
2. Si contratamos factoring con recurso, el anticipo de créditos supone que:
 - a) Esperamos hasta el vencimiento de las facturas para recibir el dinero.
 - b) Eliminamos el riesgo de insolvencia por parte de nuestros clientes.
 - c) Obtenemos liquidez antes del vencimiento de las facturas.
 - d) Son correctas la b) y la c).
3. Entre los inconvenientes del factoring podemos citar:
 - a) Aumenta la carga administrativa para la empresa.
 - b) El factor puede rechazar clientes con mayor riesgo.
 - c) Perdemos información sobre la calidad crediticia de nuestros clientes.
 - d) Todas las respuestas son correctas.
4. El coste efectivo en términos porcentuales de la financiación de proveedores, cuyos términos son (1,5%/5, neto 90), sobre una base de 360 días será:
 - a) 1,5%.
 - b) 6,45%.
 - c) 6,8%.
 - d) No podemos calcularlo porque desconocemos el importe de la factura.
5. Cuando contratamos un confirming con nuestra entidad financiera podemos:
 - a) Atrasar el pago de las facturas soportando el coste de la financiación.
 - b) Cobrar las facturas antes del vencimiento, dando lugar a una inversión financiera.
 - c) Contratar el confirming sin recurso.
 - d) Todas las respuestas son correctas.
6. ¿Cuáles son los recursos financieros espontáneos?:
 - a) Los proveedores.
 - b) Préstamos bancarios a corto plazo.
 - c) Descuento de efectos.
 - d) Confirming.