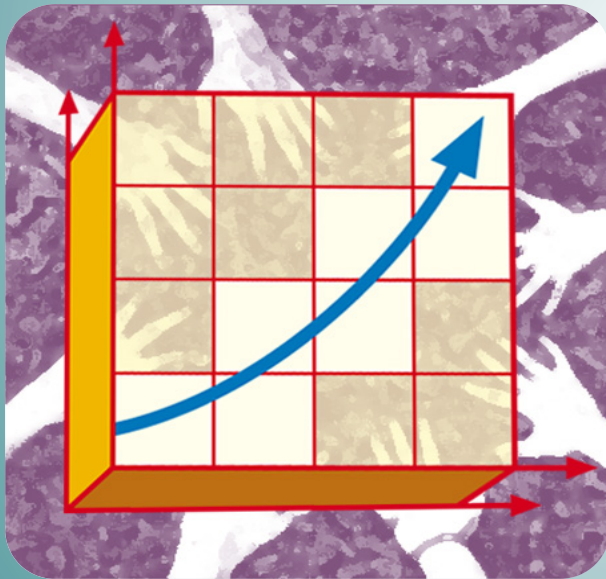


# Desarrollo Económico

## Tema 5. Los pioneros del desarrollo económico



**Daniel Díaz Fuentes**  
**Marcos Fernández Gutiérrez**

Departamento de Economía

Este tema se publica bajo Licencia:

[Creative Commons BY-NC-SA 4.0](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/)

- ▶ 5.1. Enfoques optimistas: Rosenstein-Rodan, Nurkse, Hirschman, Rostow.
- ▶ 5.2. Estructuralismo latinoamericano: Prebisch, Singer.
- ▶ 5.3. Institucionalismo: Myrdal.
- ▶ 5.4. Análisis de la dependencia: Baran, Cardoso y Faletto, Warren.

## 5.1. El nacimiento de la economía del desarrollo. Enfoques optimistas

### ▶ **Contexto:**

- Tras II Guerra Mundial y Plan Marshall. Keynesianismo y emergencia de la U.R.S.S. Descolonización.
- Economistas ligados a instituciones internacionales (ONU, Banco Mundial, etc.).

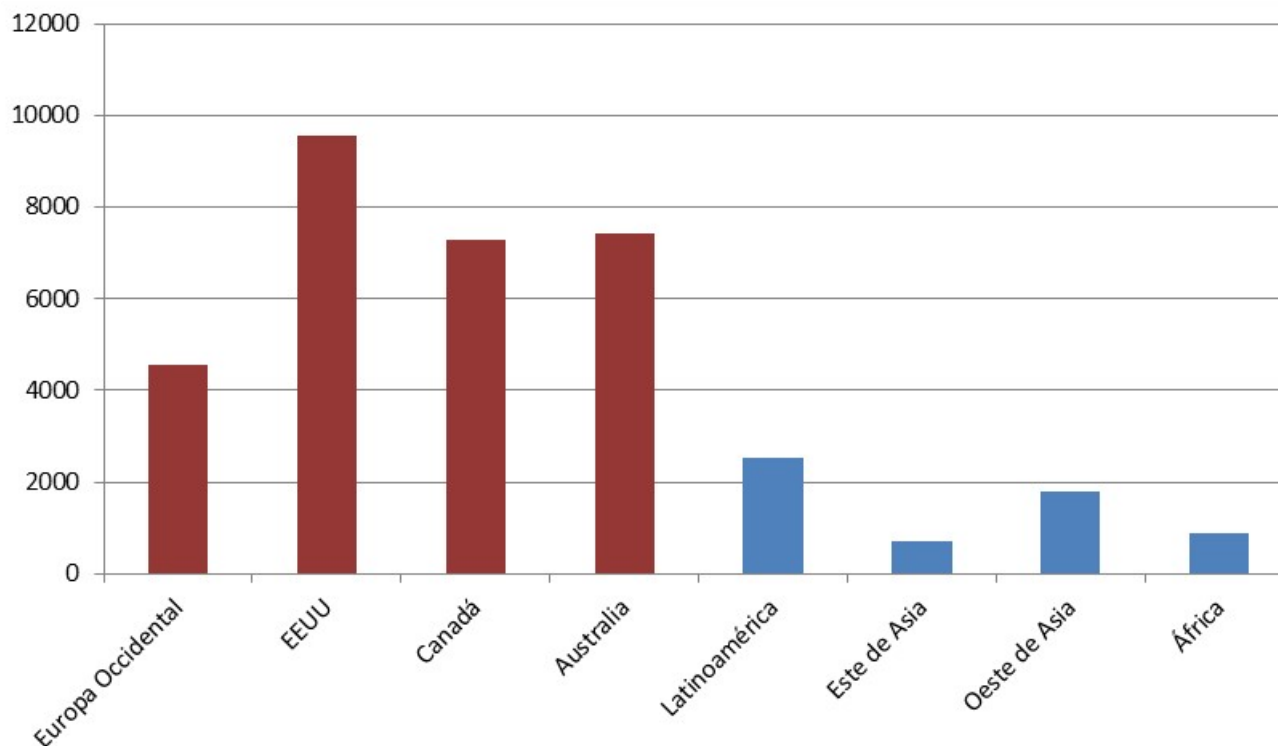
### ▶ Interés por el desarrollo de las zonas subdesarrolladas, con la intención de incidir sobre las políticas públicas.

### ▶ Disparidades, pero **rasgos comunes:**

- Optimismo, con base histórica. El pasado de los países desarrollados como referencia.
- Intervencionismo del Estado, para romper la “trampa del equilibrio de bajo nivel”, desarrollar el mercado; inversión e industrialización.

# 5.1. El nacimiento de la economía del desarrollo. Enfoques optimistas

**Renta *per cápita* en 1950 (\$ constantes de 1990)**



**Fuente:** elaboración propia a partir de Maddison Database.

## 5.1.1. Rosenstein-Rodan. Gran impulso («Big push»)

- ▶ **Potencial oculto** (“Hidden potential”) **para el desarrollo**. La industrialización tiene rendimientos crecientes, por externalidades positivas:
  - Inversiones complementarias y círculos virtuosos.
  - Eficiencia, menores costes de producción y mayor demanda.
- ▶ **Mercado**, inversores privados toman decisiones que maximizan sus propios beneficios, pero no consideran externalidades positivas.

### **Soluciones subóptimas:**

- Siderurgia, inversiones subóptimas para otros sectores. Infraestructura social.
- Educación, formación y capital social, capacidades subóptimas.
- **Trampa del equilibrio de bajo nivel**, círculo vicioso.

## 5.1.1. Rosenstein-Rodan. Gran impulso («Big push»)

### ▶ Gran impulso:

- Sector público, plan de desarrollo (evaluar, planear, programar).
- Identificación de sectores clave e inversión simultánea.
- Infraestructura y capital social: comunicaciones, educación, agricultura, Externalidades positivas, crecimiento rápido y sostenible.

### ▶ Desarrollo económico:

- Desempleo oculto, baja productividad (agricultura) -> Infraestructura y capital social.
- Complementariedad de las inversiones: interacción y externalidades, rendimientos crecientes. Planificación y subsidios.
- Inversión en capital social debe preceder a inversión privada (crecimiento endógeno).
- Externalidades tecnológicas: externalidades de la formación de los trabajadores. Inversión pública en educación.

## 5.1.2. Nurkse. Crecimiento equilibrado

- ▶ **Acumulación masiva de capital**, para superar el umbral crítico de industrialización.
- ▶ **Pesimismo acerca del comercio exterior:**
  - Rechazo de teoría de las ventajas comparativas (especialización en productos tropicales y materias primas).
  - Demanda limitada:  $\uparrow$  cantidad (Q),  $\downarrow\downarrow$  precio (P),  $\downarrow$  ingresos ( $P*Q$ ).
  - Propensión a importar bienes de consumo suntuario (necesidades creadas y emulación), en vez de importaciones productivas (maquinaria y equipamiento).
- ▶ **Círculo vicioso**: baja productividad, bajo ahorro, baja inversión, bajo capital por trabajador, baja renta y productividad.
- ▶ Pequeños incrementos de la inversión privada no serían posibles, por **insuficiencia de la demanda**.

## 5.1.2. Nurkse. Crecimiento equilibrado

### ▶ Crecimiento equilibrado:

- Fuertes incrementos simultáneos en la oferta en distintos sectores industriales, coordinados y equilibrados.
- Estímulo de la demanda (materias primas, productos intermedios, empleo, etc.).

### ▶ Papel de las **políticas públicas**:

- No planificador, no actor dominante en la inversión.
- Incentivos de las políticas fiscales:
  - Impuestos sobre el consumo de lujo (rentas altas, redistribución).
  - Incremento del ahorro y la inversión en sectores industriales prometedores, vía bancos de desarrollo o banca privada.
  - Aranceles a las importaciones de manufacturas. Protección de la industria naciente, **Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI)**.
  - Coordinador. **Potencial oculto** de los países subdesarrollados.



## 5.1.3. Hirschman. Crecimiento desequilibrado

- ▶ **Aspectos en común:**
  - Estrategia de industrialización.
  - Acumulación de capital a gran escala en industrias y sectores clave.
  - Optimismo, potencial oculto y externalidades potenciales.
- ▶ **Hirschman:** en los países menos desarrollados, hay escasez de recursos para un crecimiento equilibrado.
- ▶ **Impulso mediante crecimiento desequilibrado:** crear desequilibrios (excedentes y escaseces) para estimular el desarrollo.

## 5.1.3. Hirschman. Crecimiento desequilibrado

- ▶ **Encadenamientos:** cuando una industria se expande, requiere inputs de otras:
  - **Hacia atrás:** efectos en la producción de industrias proveedoras. Minería de hierro, encadenamiento hacia atrás de siderurgia.
  - **Hacia adelante:** efectos de la producción transportada y vendida a otras industrias.  
Producción de la industria siderúrgica, inputs de la industria química, la industria de fabricación de metales, etc.
- ▶ **Tablas input-output (Leontief):** matriz que recoge el efecto multiplicador de una industria sobre la producción de otra industria.

## 5.1.3. Hirschman. Crecimiento desequilibrado

### ▶ **Crecimiento desequilibrado:**

- No hay recursos para impulsar todos los sectores al mismo tiempo.
  - Desarrollo inducido en sectores clave: actividades con más capacidad para estimular otras actividades (infraestructura, energía... ).
  - “Cuellos de botella” (escaseces) en la oferta, presiones para inversiones en otros sectores (hacia atrás).
  - Excesos de capacidad, ↓ precios (economías de escala), menores costes de producción en otros sectores (hacia adelante). Ejemplo: electricidad e industrias intensivas en energía, prioridades.
  - Efectos sobre la inversión, el empleo y las exportaciones.
- ▶ Además, industrialización intensiva en capital: máquinas, presión laboral y disciplina → Mejoras organizativas → Incremento de la productividad.
- ▶ Revisión de sus ideas (años 80), problemas: diferencias entre sectores, desigualdades económicas y tensiones políticas y sociales.

## 5.1.4. Rostow. Teoría de las etapas y el despegue

### ▶ Rostow, Teoría de las etapas:

- Teoría simple y muy gráfica (etapas, despegue... ).
- Interpretación histórica con vocación universalista.
- **Fases:** sociedad tradicional, precondiciones para el despegue, despegue, senda a la madurez y sociedad de consumo de masas.

### ▶ Etapa 1. Sociedad tradicional:

- Subsistencia.
- Sociedad precientífica (p.e., Europa medieval): no mecanismos sistemáticos. para incorporar el progreso científico a la producción.
- Sociedad agrícola, dominada por los terratenientes.
- Fatalismo.

## 5.1.4. Rostow. Teoría de las etapas y el despegue

### ▶ **Etapa 2, condiciones para el despegue:**

- Destrucción de la sociedad tradicional. En general, por factor externo (p.e., colonialismo).
- Cambios sociales que impulsarían el posterior despegue:
  - Nacionalismo reactivo, como motor. Interés nacional empresarial.
  - Nuevos tipos de emprendedores privados y gestores.
  - Desarrollo de la banca y la inversión, particularmente en infraestructuras.

### ▶ **Etapa 3, el despegue («take-off»):**

- Etapa clave. **Condiciones:**
  - La inversión productiva crece de menos del 5% a más del 10% de la renta.
  - Rápido desarrollo de uno o más sectores industriales clave.
  - Emergencia del marco político, social e institucional que explota los impulsos hacia la expansión.
- **Proceso rápido (20-25 años).**

## 5.1.4. Rostow. Teoría de las etapas y el despegue

- ▶ **Etapa 4, senda a la madurez:**
  - Crecimiento suficiente para incrementar la renta *per cápita*.
  - Diversificación de la producción (anything, but not everything).
  - Incremento de la tecnología en la producción.
  
- ▶ **Etapa 5, sociedad de consumo de masas:**
  - Producción suficiente para el consumo.
  - Nuevas necesidades: elección, seguridad, ocio...

## 5.1.4. Rostow. Teoría de las etapas y el despegue

### ► Críticas:

- No explica cómo y por qué se pasa de una etapa a otra.
- “Sociedad tradicional” (1ª etapa) no es algo homogéneo (Europa medieval): relaciones comerciales (colonialismo), tecnología, etc.
- Destrucción de la sociedad tradicional, no distingue entre colonizadores y colonizados (en los cuales puede no llevar al despegue).
- El nacionalismo reactivo no lleva necesariamente al despegue.  
Latinoamérica: estructuras coloniales, monopolio terrateniente y consumo suntuoso.
- No explica por qué unos países se transforman más rápido y otros se estancan (caso de India).

## 5.1.4. Rostow. Teoría de las etapas y el despegue

India	1960	1980
Inversión (%PIB)	13	18
PIB <i>per cápita</i>	145	229

Fuente: World Development Indicators.



## 5.1.4. Rostow. Teoría de las etapas y el despegue

### ► Críticas:

- No explica cómo y por qué se pasa de una etapa a otra.
- “Sociedad tradicional” (1ª etapa) no es algo homogéneo (Europa medieval): relaciones comerciales (colonialismo), tecnología, etc.
- Destrucción de la sociedad tradicional, no distingue entre colonizadores y colonizados (en los cuales puede no llevar al despegue).
- El nacionalismo reactivo no lleva necesariamente al despegue. Latinoamérica: estructuras coloniales, monopolio terrateniente y consumo suntuoso.
- No explica por qué unos países se transforman más rápido y otros se estancan (caso de India).
- Las condiciones del despegue no se observan siempre en la práctica (Kuznets: no incremento rápido de la inversión).
- Otros factores diferenciales: productividad agrícola, crecimiento de la población, migraciones, instituciones (independencia, estabilidad, eficiencia... ).

### ► Importancia:

- Las críticas permitieron avanzar en la explicación de las diferencias históricas y en los factores que limitan el desarrollo.
- Papel de la herencia del colonialismo.

## 5.1.5. Enfoques alternativos. Economistas heterodoxos

### ▶ Economistas heterodoxos:

- No creen suficientes cambios menores (p.e., incremento de la inversión) para crear un impulso o un despegue.
- Requieren cambios más profundos: estructuras socioeconómicas, instituciones, etc.
- Máxima influencia a finales de los 60s y principios de los 70s.

### ▶ Poco en común:

- Estructuralismo latinoamericano: Prebisch, Singer.
- Institucionalismo: Myrdal.
- Escuela de la Dependencia: Baran, Cardoso.

## 5.2. Estructuralismo latinoamericano

- ▶ Surge de la ONU-CEPAL (1948).
- ▶ Los países menos desarrollados (PMD) serían estructural e institucionalmente diferentes.
- ▶ No serían útiles determinados aspectos de la teoría económica y la economía del desarrollo ortodoxos.
- ▶ Crítica de la Teoría de las ventajas comparativas y la armonía de intereses en la especialización y el comercio internacional.

## 5.2.1. Estructuralismo latinoamericano. Prebisch

- ▶ En origen, economista clásico. Argentina, hasta 1920s.
- ▶ **Pero observa:**
  - **Países del “centro”** (Europa, EE.UU.), exportadores de manufacturas e importadores de productos primarios.
  - **Países de la “periferia”** (América Latina, Asia, África... ), exportadores de productos primarios e importadores de manufacturas.
- ▶ Los **términos de intercambio:**
  - $P_x/P_m$ .
  - Gran Depresión: P materias primas vs P manufacturas. La elasticidad de la oferta de las primeras sería menor (¿causa?, ¿es más difícil de controlar la oferta?).
  - Esta sería la tendencia general.
  - Deterioro de los términos de intercambio para los PMD.

## 5.2.1. Estructuralismo latinoamericano. Prebisch

- ▶ En ese caso, posibles estrategias **alternativas**:
  - a) Reorientar las economías periféricas hacia los mercados domésticos y no hacia las exportaciones.
  - b) Desarrollar una estrategia exportadora de manufacturas y productos elaborados.
  
- ▶ **Industrialización por sustitución de importaciones (ISI)**:
  - **ISI (1)**: un país empieza a producir manufacturas simples (bienes de consumo no duradero) que importaba.
  - No requeriría grandes inversiones (capital físico y tecnológico).
  - **Objetivos**:
    - Mejora de los términos de intercambio.
    - Estabilización, al evitar fluctuaciones.
    - Externalidades, transmisión de los avances tecnológicos al sector primario.

## 5.2.1. Estructuralismo latinoamericano. Prebisch

### ▶ ISI. Estrategia:

- Restricción de las importaciones competitivas. Aranceles.
- No intervención estatal, sino inversión pública en infraestructura.
- Papel positivo complementario de la inversión extranjera.
- **Preocupaciones:**
  - Absorción de las migraciones internas.
  - Reducido tamaño de los mercados. **Integración regional**, para aprovechar economías de escala.

## 5.2.1. Estructuralismo latinoamericano. Prebisch

### ► Problemas de la ISI:

- Estrategia desarrollada antes de Prebisch. Éxito en las etapas iniciales, pero agotamiento en los 1960s.
- **Críticas (CEPAL):**
  - Fracaso en la diversificación de las exportaciones.
  - Débil sector agrario doméstico, necesidad de importaciones.
  - Restricciones externas, desequilibrios en las balanzas de pagos.
  - Incremento del endeudamiento externo.
  - Creciente participación extranjera (transnacionales).

## 5.2.1. Estructuralismo latinoamericano. Prebisch

Exportaciones de manufacturas (% total)	1962	1970	1980
Países desarrollados	68	71	71
Latinoamérica y Caribe	9	21	17
Deuda Externa (% PIB)	–	1970	1980
Argentina	–	19	36
Brasil	–	14	31
México	–	20	31

**Fuente:** World Development Indicators.



## 5.2.2. Estructuralismo latinoamericano. Singer

- ▶ Deterioro de los términos de intercambio para los países periféricos.  
**Hipótesis Prebisch-Singer.**
  
- ▶ **Relaciones antagónicas «centro»-«periferia».** Motivo, estructuras económicas y productivas y relaciones laborales:
  - **«Centro»:** oligopolios formadores de precios y sindicatos.  
+ Tecnología, + Productividad, + Salarios, apenas ↓ Precios. Ganancias compartidas (salarios de eficiencia).
  - **«Periferia»:** productos primarios, tomadores de precio, competencia. Exceso de mano de obra no cualificada, no sindicatos.  
+ Tecnología, + Productividad, ↓ Precios, = ó ↓ Salarios
  
- ▶ **Otros factores:**
  - Ley de Engel, elasticidad renta de productos primarios vs manufacturas.
  - Menor propensión a importar en EE.UU. que en Gran Bretaña.

## 5.2.3. Estructuralismo latinoamericano. Hipótesis Prebisch-Singer

- ▶ Hipótesis **contraria a la Teoría de las ventajas comparativas**:
  - A c. p., todos se benefician del comercio internacional.
  - A l. p., por **evolución de los términos de intercambio**:
    - Los países del «centro» se benefician doblemente del progreso tecnológico y el comercio.
    - Los países de la periferia resultan perjudicados (términos de intercambio). Empobrecimiento.
  - Recomendación, **la «periferia» ha de asimilarse al «centro»**: industrialización.

## 5.2.3. Estructuralismo latinoamericano. Hipótesis Prebisch-Singer

- ▶ **Evidencia empírica:** tendencia a confirmarse la hipótesis, con excepciones (petróleo).

Precios exportación	Cambio medio anual
Materias primas (1957-1987)	-0,78%

**Fuente:** Cypher y Dietz, a partir de FMI (1994).

FMI recomienda especialización en exportación de manufacturas.

- ▶ Lo importante no sería la estructura de las exportaciones, sino la **estructura económica e institucional** (Singer):
  - Características de la mano de obra en la producción y de los mercados de exportación.
  - Deterioro para algunas manufacturas (textiles, calzado, juguetes).
  - Vino chileno (demanda elástica).

## 5.3. Institucionalismo. Myrdal

- ▶ **Institucionalismo:** los sujetos del análisis económico han de ser las instituciones y su evolución:
  - **Instituciones:** formas de producción, propiedad, ideología, etc., que se combinan para crear la economía y la sociedad.
  
- ▶ **Myrdal**, amplia contribución. Para la economía del desarrollo, aspectos clave interrelacionados:
  - En ausencia de políticas compensadoras, las desigualdades tienden a incrementarse, internacionalmente y dentro de los países.
  - Comercio internacional sesgado contra países pobres (no igualación precios de factores).
  - La base de un desarrollo sostenible no es una mayor desigualdad, sino una mayor igualdad de la renta.

## 5.3. Institucionalismo. Myrdal

- ▶ **Causalidad acumulativa y efectos acumulativos reforzados** («backwash effects»).

Desequilibrios entre regiones de países pobres (dualismo):

- Regiones más prosperas vs regiones deprimidas.
- Migraciones internas de trabajadores cualificados.
- ↑ Población dependiente y ↓ Productividad en regiones deprimidas.
- La industria más competitiva de las regiones más prósperas (economías de escala) compite con la producción de las regiones deprimidas.
- Incremento de las desigualdades internas.
- Desequilibrios y atraso.

## 5.3. Institucionalismo. Myrdal

- ▶ **Efecto difusión** (externalidades positivas: materias primas  $\longleftrightarrow$  Producción industrial), pueden compensar a los anteriores. Dependen de las relaciones intersectoriales:
  - En **PD**, interrelaciones positivas entre sector de materias primas y sectores de manufacturas, banca, transporte, etc. Balance positivo.
  - En **PMD**, estructura productiva colonial: fuentes de materias primas para los colonizadores. Las externalidades van a los PD. Balance negativo.
  
- ▶ **Papel del Estado**:
  - **PD**: Estado fuerte, impulso del proceso de desarrollo y de extensión de los beneficios económicos.
  - **PMD**: Estado débil, cautivo de las élites: carencia de recursos fiscales y de políticas públicas para integrar la economía y compensar los efectos backwash.
  
- ▶ Propuesta, desarrollo solo posible mediante **reformas institucionales** radicales:
  - Reforma agraria.
  - Campañas contra la corrupción.
  - Reemplazo de las élites dominantes de la política.

## 5.4. Escuela de la Dependencia

### ► Análisis de la dependencia:

- Muy influyente en los 1960s y 1970s, ante el incumplimiento de los enfoques optimistas: no crecimiento rápido, sino crecimiento modesto y dualismo.

PIB per cápita (\$ cons. de 2000)	1960	1970
EE.UU.		18.229
Europa Occidental	6.075	9.040
América Latina y Caribe	2.121	2.764
% Población Urbana	1960	1980
EE.UU.	70	74
Europa Occidental	61	70
América Latina y Caribe	49	65
Renta Quintil 1	1979-1982	
Brasil		62
Colombia		63
Costa Rica		51
Uruguay		49
Venezuela		60

Fuente: World Development Indicators.

## 5.4. Escuela de la Dependencia

### ► **Análisis de la dependencia:**

- Muy influyente en los 1960s y 1970s, ante el incumplimiento de los enfoques optimistas: no crecimiento rápido, sino crecimiento modesto y dualismo.
- Distinción «centro» (causa) y «periferia» (efecto), proveedora de materias primas y manufacturas intensivas en mano de obra barata.
- Las causas del subdesarrollo serían ajenas a las estructuras productivas de los PMD.
- Estructuras institucionales internas, extensiones de la dominación externa: corrupción, mal gobierno, concentración de tierras improductivas, concentración de la riqueza.
- Papel negativo de las transnacionales, los organismos internacionales y los gobiernos extranjeros.
- **Ideas heterogéneas** dentro de esta escuela (teorías pesimistas y optimistas –cuestión de tiempo–).



## 5.4. Escuela de la Dependencia

- ▶ **Baran, análisis marxista de la dependencia:**
  - Capitalismo monopolista, interesado en mantener el retraso y la dependencia de la periferia.
  - Excedente económico, recursos para facilitar el desarrollo económico, una vez cubiertas las necesidades básicas.
  - Pero consumo suntuoso de los ricos, gasto militar, empresas extranjeras, etc.
  - El desarrollo de los PMD no era posible mediante el capitalismo.
  
- ▶ **Frank:** capitalismo periférico lleva al estancamiento. Desarrollo del subdesarrollo.

## 5.4. Escuela de la Dependencia

- ▶ **Cardoso y Faletto.** Tres etapas en la economía periférica:
  - **Etapas agroexportadora**, periodo colonial. Dualismo: sectores precapitalistas y otros integrados en la economía internacional.
  - **“Alianza desarrollista”**, tras la I GM: industriales, obreros, funcionarios, etc.  
→ ISI e incipiente Estado del bienestar.
  - **Régimen autoritario corporativista:**
    - Recortes de las libertades y los servicios públicos.
    - Entrada de empresas transnacionales (ETNs), papel central: introducen tecnología y bienes de capital y se aprovechan de la mano de obra barata.
    - Cooperación ETNs-Estados, no estancamiento, sino cierto crecimiento.
    - Crecimiento económico no autónomo, sino ligado a elementos externos: desarrollo dependiente asociado.
    - La economía mundial proveería oportunidades para juegos de suma positiva: los PMD podrían beneficiarse mediante políticas públicas apropiadas para obtener provecho de las ETNs.

## 5.4. Escuela de la Dependencia

- ▶ **Crítica. Warren (Marxismo clásico):**
  - Capitalismo como fuerza de cambio: traumas y problemas sociales, pero gran incremento de niveles de vida.
  - También en los PMD, la independencia política habría eliminado los impedimentos al desarrollo económico y social.
  - Desarrollo de una clase obrera, como fase previa al socialismo.
  - Pero los casos del “milagro asiático” son distintos a otros.